

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

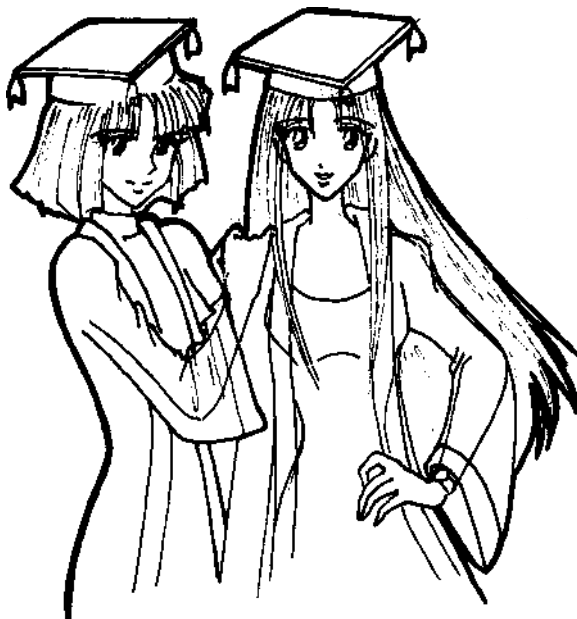
Санкт-Петербургский университет
управления и экономики

Юридический факультет
Кафедра государственного и международного права

А.А. Кабанов
ГРАЖДАНСКОЕ И ТОРГОВОЕ ПРАВО
ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН

*Вопросы, ответы
и словарь терминов*

2-е издание



Санкт-Петербург
2011

Кабанов А.А. Гражданское и торговое право зарубежных стран: Вопросы, ответы и словарь терминов. 2-е изд., перераб. и доп. – СПб.: СПбУУиЭ, 2011. – 91 с.

Данная брошюра содержит ответы на основные вопросы, которые следует знать выпускникам вузов, аккредитованных в зарубежных странах, а также словарь основных терминов, применяемых в гражданском и торговом праве зарубежных стран. Она предназначена для студентов юридического факультета Санкт-Петербургского университета управления и экономики, а также может быть полезна для юристов, интересующихся вопросами частного права зарубежных стран.

Рецензенты:

Бугель Н.В., доктор юридических наук, профессор
(Санкт-Петербургский университет МВД России);

Дзьоник В.Р., кандидат юридических наук, доцент
(Крестьянский государственный институт
им. Кирилла и Мефодия)



- © Кабанов А.А., 2001, 2004, 2006, 2009.
- © Ковалевская Ю.Л., рисунки 2003.
- © Кабанов А.А., СПбАУиЭ 2007.
- © Кабанов А.А., СПбУУиЭ 2011.

«Есть многое на свете, друг Горацио,
что и не снилось нашим мудрецам!»

Уильям Шекспир

Введение

После третьего издания книги (без словаря терминов) автору удалось найти довольно много новых книг по гражданскому и торговому праву зарубежных стран. Кроме того, некоторые книги по международному частному праву также затрагивают вопросы гражданского и торгового права зарубежных стран. Очень много информации по этому предмету циркулирует в Интернете. Однако актуальность данного издания не снижается, т.к. ряд вопросов, которые на взгляд автора необходимо знать, трудны для изучения, и разбросаны по различным источникам. Наибольшее количество пожеланий по совершенствованию содержания касалось дополнения пособия словарём терминов. Автор восполнил данный пробел, причём не только по зарубежному праву, но и по другим смежным дисциплинам. Выпуск сравнительно небольшого тиража этой брошюры позволит достичь ряда целей. Одна из них – оказание помощи студентам в подготовке к экзамену. Другая – новое изложение ряда вопросов, систематизация имеющихся публикаций, и, наконец, включение в оборот новой для нашей страны терминологии, тем более что ряд терминов частного права понимается нашими соотечественниками в соответствии с российским гражданским правом, однако в зарубежном праве они трактуются иначе. Например, соотношение торгового и предпринимательского права, того, которое из них является общим, а которое частью. На взгляд автора зарубежное понимание этого вопроса более правильное и его восприятие в российском праве позволит стимулировать экономическую деятельность.

Знание зарубежного частного права необходимо не только студентам, которые в будущем, возможно, примут участие в международном разделении труда. Оно способствует лучшему пониманию тенденций развития отечественного гражданского и, в частности, предпринимательского права, на основе знания истории развития и современного состояния гражданского и торгового права в некоторых зарубежных странах Европы и в США. Местами в брошюре вскользь упоминаются и другие страны, однако, автор не стремился полностью охватить все страны мира с их особенностями. Это качественно сделано Ф.М. Решетниковым, а позднее коллективом авторов под редакцией А.Я. Сухарева в энциклопедическом справочнике «Правовые системы стран мира», текст которого содержится, в частности, в информационной правовой системе «Гарант».

Рассмотренные вопросы соответствуют утверждённой программе для студентов юридического факультета Санкт-Петербургского университета управления и экономики по гражданскому и торговому праву зарубежных стран.

1. Предмет гражданского и торгового права зарубежных стран

Предметом гражданского и торгового права зарубежных стран являются отношения между отдельными лицами (физическими и/или юридическими). Термином «гражданское право» в современных правовых системах, как правило, обозначают ту область права, которая регулирует в основном имущественные и связанные с ними неимущественные отношения. В некоторых системах права гражданское право используется в качестве синонима термина «частное право». Однако в странах с дуализмом частного права последнее подразделяется на две основные отрасли – гражданское право и торговое право. В ряде зарубежных стран, в отличие от российского права, семейное право является подотраслью гражданского права. Согласно российскому законодательству коммерческое (предпринимательское, хозяйственное) право считается подотраслью гражданского права. С другой стороны частное право противопоставляется публичному праву по критерию формального характера – защищаемого интереса. Публичное право относится к статусу государства в целом, а частное право имеет в виду выгоды, интересы отдельных (частных) лиц.

2. Методы гражданского и торгового права зарубежных стран

Для публичного права характерно регулирование отношений предписаниями *императивного* характера, которые не могут быть изменены никакой частной волей отдельного лица. В регулировании таких отношений применяется **метод власти и подчинения**, т.е. **юридической централизации**. Сущность публичного права и состоит в защите публичных, т.е. общественных (в том числе государственных) интересов. Императивные правовые нормы не допускают их изменения договором, обычаем или другим источником регулирования правоотношений.

В сфере *частноправовых* отношений в качестве основного действует прямо противоположный **метод** регулирования, состоящий в **юридической децентрализации**, *создающий* между его участниками *отношения юридического равенства, свободы и частной инициативы*. Нормы законов носят **диспозитивный** характер, т.е. действуют при отсутствии иного регулирования правоотношений *договором* или *посредством обычаев*.

Вопрос о соотношении императивного и диспозитивного методов регулирования носит вполне прагматический характер. От его решения зависит, насколько государство имеет право вмешиваться в частную жизнь, в экономическую, предпринимательскую и другие сферы человеческой деятельности. В настоящий период времени российское государство излишне вмешивается в гражданские правоотношения. Например, если в США могут легально действовать юридические лица де-факто, т.е. не зарегистрированные в качестве юридических лиц, то в России даже индивидуальный предприниматель без образования юридического лица не вправе заниматься предпринимательской деятельностью, не будучи зарегистрированным в установленном порядке.

3. Различие публичного и частного права в зарубежных странах

Деление права на публичное и частное является основой для классификации правовых норм и институтов в странах континентальной Европы, где всё ещё сильно влияние римской правовой традиции. Английскому праву деление права на частное и публичное не известно. Всё английское право выступает как публичное. В суде рассматриваются лишь правонарушения, затрагивающие интересы короны. Эту традицию восприняло и право большинства штатов США, хотя термины «публичное» и «частное право» там применяются в том же значении, что и в европейских странах, воспринявших римскую систему права. *Публичное право* в странах континентальной Европы традиционно включает в себя конституционное (государственное), административное, финансовое и уголовное право. *Основу частного права составляет гражданское право*. В ряде стран Европы хозяйственная деятельность регулируется нормами торгового права. К частному праву традиционно относят также нормы, регулирующие семейные отношения, транспортное право и некоторые другие.

Впервые в современном праве разделение частного права нашло отражение во Французских гражданском (1804 г.) и торговом (1807 г.) кодексах. Торговое право до этого руководствовалось в основном купеческими обычаями, т.к. нормы гражданского права были очень громоздки и требовали от участников правоотношений сложных формальностей, а иногда и действий почти обрядового характера. Такие гражданские нормы не отвечали интересам торгового оборота, нуждающегося в создании условий для быстрого и надёжного перемещения ценностей от одного субъекта права к другому со строгой фиксацией прав на имущество. С введением в действие торговых кодексов или уложений большая часть норм торгового права приобрела силу закона, превратившись в нормы статусного (объективного) права.

4. Принципы гражданского и торгового права зарубежных стран

Главная идея развития гражданского и торгового права зарубежных стран заключалась в том, что личность, обладая ничем не ограниченной собственностью, самостоятельно может участвовать в гражданском и торговом обороте, свободно конкурируя на рынке с такими же собственниками.

Основные принципы гражданского и торгового права зарубежных стран: 1) принцип формального равенства лиц перед законом; 2) принцип неприкосновенности неограниченной частной собственности; 3) принцип свободы договора.

Принцип равенства граждан перед законом (Напр., ст. 8 Французского гражданского кодекса (ФГК): «*Всякий француз пользуется гражданскими правами*», а также ст. 11 ФГК «*Иностранец пользуется во Франции такими же гражданскими правами, как те гражданские права, которые предоставлены французам по договорам с государством, к которому принадлежит этот иностранец*» – принцип материальной взаимности в отличие от российского принципа формальной взаимности, когда иностранцы попросту приравниваются в

правах к гражданам России за некоторыми изъятиями прав) имеет во многом декларативный характер, гарантирующий только формальное равноправие граждан. Очевидно, что у богатого и бедного – совершенно различные возможности защиты своих прав. Также вряд ли можно говорить о полном равноправии в браке обоих супругов, о равноправии законнорождённых детей и рождённых вне брака, хотя равноправие в перечисленных случаях декларируется гражданским законодательством многих зарубежных стран.

Принцип неприкосновенности частной собственности всегда был центральным институтом гражданского права. Однако с течением времени государство всё активнее вмешивается в регулирование экономики, порой предписывая собственнику даже количество производимой на его предприятии продукции. Значительные ограничения правомочий собственников наблюдаются также с развитием экологических движений. Расширяется круг случаев, когда имущество собственника может быть принудительно выкуплено государством в целях градостроительства, землеустройства, размещения военных и т.п. объектов. Известны примеры национализации целых отраслей экономики (атомная энергетика во Франции). Хотя, с другой стороны в последнее время проявляется тенденция всё большей приватизации. Институт права собственности продолжает оставаться центральным институтом гражданского права, а собственник – центральной фигурой в гражданском и торговом обороте.

Принцип свободы договора означает, что участники гражданского и торгового договора сами выбирают себе контрагентов и совершенно самостоятельно определяют условия договора. Этот принцип является необходимой предпосылкой конкуренции. Однако ограничения свободы договора всё же имеются и исходят не только от государства, но и от самого торгового оборота в силу объективных причин его развития, например, запрещены торговля оружием и наркотиками, крупные фирмы вынуждают публику заключать договоры по заранее подготовленным и размноженным формулярам. В процессе развития и расширения деятельности крупные предприятия, злоупотребляя своим монопольным положением, начинают диктовать свою волю мелким производителям, в том числе условия сбыта и предоставления услуг.

5. Тенденции развития гражданского и торгового права зарубежных стран

Одной из основных *тенденций* развития гражданского и торгового права зарубежных стран можно назвать развитие института юридического лица, предусматривающего множественность организационно-правовых форм производственной и коммерческой деятельности. Это позволяет предпринимателям выбрать наиболее адекватно соответствующую их целям и возможностям форму предприятия от мелкого семейного до крупного акционерного общества. Начиная с XIX века, устойчивой тенденцией в развитии торгового права является расширение правоспособности торговых товариществ, что даёт возможность маневрировать капиталами в поисках максимальной прибыли. Наи-

более показательны в этом отношении право Канады, по законодательству которого уставы корпораций не обязаны включать пункт, описывающий предмет деятельности. Кроме того, в акционерном праве наблюдается увеличение числа норм императивного характера, что является отражением тенденции защиты государством интересов миноритарных акционеров, а также создания юридических условий для снижения коммерческого риска предпринимателей.

Имеются также ещё две прямо противоположные друг другу тенденции: к унификации гражданского и торгового права, и к сохранению их разделения. Важной тенденцией является унификация гражданского и торгового права как внутри отдельных государств (Швейцария, США), так и на международном уровне (Скандинавские страны). Эту тенденцию часто называют тенденцией коммерциализации гражданского права. Особое значение приобретают отношения, связанные с промышленной и интеллектуальной собственностью, в которых проявляется тенденция к правовой регламентации информационных отношений. Это становится особенно актуальным в условиях всё расширяющегося обмена информацией посредством Интернет и в процессе развития электронной торговли. По некоторым оценкам в настоящее время около 85 % трудоспособного населения США работают в сфере обеспечения информационных отношений.

6. Источники гражданского и торгового права зарубежных стран

В зарубежных странах основными источниками гражданского и торгового права, по мнению коллектива авторов МГИМО, являются: 1) законы; 2) административные акты нормативного характера; 3) судебная практика; 4) обычаи.

В классической работе Рене Давида, труд которого, по мнению В.А. Туманова, «остаётся и на сегодня наиболее полным и значительным в западной юридической литературе» по компаративистике, рассматривается 5 источников: 1) закон; 2) обычай; 3) судебная практика; 4) доктрина; 5) некоторые высшие принципы.

Под законом как источником права Р. Давид понимает не только собственные законы, но и нормативные правовые акты органов исполнительной власти, например, Ордонансы¹ и Декреты² Правительства Франции.

Соотношение между источниками права различно для разных государств.

В континентальной Европе, а также в тех государствах, которые восприняли их систему права, на первом месте стоит закон. Частное право этих стран

¹ Ordonnance – постановление правительства; может быть принято правительством только в случае делегирования полномочий правительству парламентом и на ограниченный срок. Постановление остаётся в силе при условии его ратификации парламентом.

² Decret – нормативный акт общего или частного характера. В современной Франции декреты издаются президентом и премьер-министром, причём декреты президента получают юридическую силу после их скрепления подписью премьер-министра или соответствующего министра.

кодифицировано, причём, кодексы и обычные законы, в том, что относится к их толкованию, равнозначны для юристов. В странах же, применяющих систему англосаксонского права, хотя в принципе закон стоит над другими источниками права, судебная практика играет зачастую большую роль по сравнению с источниками так называемого писаного права – законами и административными актами. При этом создаётся положение, при котором формально действующий закон фактически не имеет силы.

Любые административные акты в принципе должны основываться на законе и подчиняться ему. Однако фактически нередки случаи, когда они отменяют или изменяют законы. Такие изменения впоследствии обычно выносятся в парламент для последующего утверждения. В частности, Конституция Франции 1958 года значительно усилила роль делегированного законодательства, приравняв его по силе к закону.

Роль судебной практики велика не только в Англии и США, но и в других зарубежных странах. Хотя, так же как и в России, в западных странах не все судебные решения исполняются.

Во всех зарубежных странах одним из источников гражданского и торгового права является обычай. В качестве *основных признаков обычая* указываются следующие: продолжительность существования, постоянность соблюдения, определённости, соответствие публичному порядку.

Обыкновение (торговое обыкновение) становится источником права, если перерастает в обычай. Тем не менее, обыкновения применяются при условии, что они известны сторонам и нашли отражение в виде прямой отсылки или подразумеваемого условия. Отграничение обыкновений от обычаев весьма затруднительно.

Кроме перечисленных, среди источников гражданского и торгового права зарубежных стран иногда называют ещё формуляры. Это – типовые договоры, заранее вырабатываемые организациями и предлагаемые контрагенту для подписания. Многие контрагенты, как правило, соглашаются с условиями сделки, отражёнными в формулярах. Такие договоры называются договорами присоединения.

По мнению Рене Давида в течение длительного времени доктрина была основным источником права в романо-германской правовой семье: именно в университетах были главным образом выработаны в период XIII-XIX веков основные принципы права.

Иллюстрацией общих принципов права, не предусмотренных законом, может служить теория злоупотребления правом, а также принципы морального порядка, не записанные в законе: *fraus omnia corrumpit* (обман уничтожает все юридические последствия); *nemo contra factum proprium venire potest* (лицо не может оспаривать последствия действия, совершённого им самим и к своей же собственной выгоде). Общие принципы большей частью восходят к Римскому праву.

7. Источники гражданского и торгового права Франции

В зарубежных странах основными источниками гражданского и торгового права являются: 1) законы; 2) административные акты нормативного характера; 3) судебная практика; 4) обычаи. Обыкновение становится источником права, если перерастает в обычай.

В странах континентальной Европы приняты две основные структуры построения гражданских кодификаций – институционная¹ и пандектная². При институционной системе нормы гражданского кодекса распределяются по трём книгам: о лицах, о вещах и об обязательствах. Франция была первой страной, где проблема создания нового гражданского и торгового законодательства, единого на всей территории государства была успешно решена. В донаполеоновской Франции на юге страны действовало римское право, а на севере – обычное право (право, основанное на обычаях). На рубеже XVII-XVIII веков началась разработка проектов гражданского кодекса, которая завершилась принятием Кодекса Наполеона. С тех пор во Франции основным источником частного права является **Французский гражданский кодекс** (ФГК - *Code civil*), введённый в действие с 1804 года. Он делится на 3 книги:

1. «О лицах» – содержит постановления, касающиеся правового положения физических лиц, включая семейные отношения.

2. «Об имуществах и различных видоизменениях собственности» – регламентирует право собственности и другие вещные права.

3. «О способах приобретения права собственности» – содержит нормы о наследственном праве, об обязательственном праве, о товариществе, займе, поручении, третейском соглашении, залоге, привилегиях, ипотеках, давности и владении.

Кодекс закрепил свободу частной собственности, провозгласив это право священным и неприкосновенным. Кодекс не содержит упоминания о юридических лицах. Язык кодекса предельно ясен, точен, прост. Этот кодекс до сих пор действует в штате Луизиана (США) и в провинции Квебек (Канада).

В 1806 году был принят первый **Гражданский процессуальный кодекс** (ФГПК – *Code de procédure civile*). В настоящее время действует новый ФГПК, 4 книги которого приняты в 1975, а 5-я (Закон об исполнительном производстве) – в 1992 г.

Французский торговый кодекс (ФТК - *Code de commerce*) 1807 года регулирует торговые отношения и состоит из 4 книг:

1. «О торговле вообще» – содержит правила об индивидуальных торговых делах, торговых товариществах, биржах и посредниках, о векселе.

2. «О морской торговле».

3. «О несостоятельности и судебных урегулированиях, о реабилитации и о банкротствах и о других нарушениях в области несостоятельности» - неодно-

¹ Институции Гая – учебник частного права в Древнем Риме.

² Пандекты – (греч., по латыни – Дигесты (Юстиниана)) – систематизированный сборник отрывков из работ самых ранних римских юристов.

кратно пересматривалась и в настоящее время полностью утратила силу, т.к. источником правового регулирования несостоятельности и банкротства является Закон № 85-98 от 25.01.1985 «О судебном оздоровлении и судебной ликвидации предприятий».

4. «О торговой юрисдикции» - регулирует, в частности, компетенцию торговых судов.

В отличие от ФГК в ФТК включены правила процесса. Торговый кодекс был одной из значительных кодификаций в истории торгового права, однако его влияние на развитие права оказалось гораздо скромнее, чем ожидалось. Из 648 его статей в настоящее время действуют 146 и лишь 19 – в первоначальной редакции. К настоящему времени в ФТК внесено много изменений. В частности, во Франции лишь с 1938 года признаётся дееспособность замужней женщины.

Среди иных законов в современном французском праве наибольшее значение для гражданского и торгового права имеют Закон от 1 августа 1905 г. «Об обманных действиях и фальсификации продуктов и услуг», Закон №78-23 от 10 января 1978 г. «О защите и информации потребителей продуктов и услуг» с более поздними изменениями, Ордонанс №86-1243 от 1 декабря 1986 г. «О свободе цен и конкуренции», а также Закон №66-455 «О предприятиях, практикующих кредит-аренду» от 2 июля 1966 г.

Любые административные акты в принципе должны основываться на законе и подчиняться ему. Но фактически они часто отменяют или изменяют законы. В частности, Конституция Франции 1958 года приравнивала делегированное законодательство (Ордонансы и Декреты) по силе к закону, разделив между ними и законами, принятыми Парламентом, предметы ведения.

Судебные прецеденты во Франции с правовой точки зрения формально не считаются, но фактически являются источником права. На практике судьи не только уточняли и восполняли закон, но часто и изменяли его путём толкования, придавая порой противоположный смысл по сравнению с тем, который закладывал в текст законодатель.

Обычай признаётся во Франции одним из источников права, причём он может применяться даже и против закона, т.к. нормы гражданского и торгового законодательства носят чаще всего диспозитивный характер.

8. Источники гражданского и торгового права Германии

Напоминаем, что в зарубежных странах основными источниками гражданского и торгового права являются: 1) законы; 2) административные акты нормативного характера; 3) судебная практика; 4) обычаи. Обыкновение становится источником права, если перерастает в обычай.

Германия является страной кодифицированного права. Здесь, также как и во Франции, имеет место дуализм частного права. В Германии основными источниками частного права являются **Германское гражданское уложение (ГГУ - *Bürgerliches Gesetzbuch*)** и **Германское торговое уложение (ГТУ -**

Handelsgesetzbuch), вступившие в силу с 1 января 1900 года. **Гражданский процессуальный кодекс** Германии вступил в силу в 1879 г.

Германское гражданское уложение состоит из 5 книг:

1. «Общая часть» - содержит нормы о лицах, вещах, сделках, сроках исковой давности, осуществлении прав и поручительстве.
2. «Обязательственное право» регулирует понятие, содержание, появление и прекращение обязательств, множественность должников и кредиторов, а также отдельные виды обязательств.
3. «Вещное право» регламентирует владение, права на земельные участки, собственность, права на чужие вещи, ипотеку и залог движимых вещей.
4. «Семейное право» определяет понятия гражданского брака, родства и опеки.
5. «Наследственное право» устанавливает очерёдность наследования, правила составления и исполнения завещаний, обязательную долю наследования, принятие, устранение и отказ от наследства и др.

Весь материал уложения расположен по строгой научной «пандектной» системе (в которой выделена общая и особенная части), однако, параграфы очень громоздки и трудно понимаемы для «неюрисстов». Для Германии, также как и для Франции, характерно формальное равенство граждан перед законом, свобода и неприкосновенность частной собственности, свобода договора. Есть, однако, ряд отступлений от принципа неприкосновенности частной собственности. Как правило, эти отступления имеют место в интересах крупных предприятий в ущерб мелкой земельной собственности. Это естественно, ведь «кто платит деньги, тот и заказывает музыку». Кроме того, в Германии, как и во многих других зарубежных странах, довольно часто применяются весьма неопределённые критерии («добрые нравы», «добрая совесть» и т.п.). В доктрине такие параграфы гражданского уложения получили название «каучуковых», т.е. «растяжимых». Судьи могут толковать их по-разному.

Германское торговое уложение состоит из 4 книг:

1. «Торговые деятели» определяет понятие коммерсанта, правила регистрации в торговом реестре.
2. «Торговые товарищества».
3. «Торговые сделки».
4. «Морское право».

Среди иных законов в современном праве Германии наибольшее значение имеют Закон «Об общих условиях сделок» от 9 декабря 1979 г. и Закон «О праве отказаться от сделки, заключённой “на ходу”», и от других сделок такого же рода» от 16 января 1986 г.

Административные акты нормативного характера в Германии являются подзаконными нормативными актами (также, как и в России).

Так же как и во Франции, судебная практика в Германии формально не является источником права. Однако на деле её роль весьма значительна (см. «каучуковые параграфы»).

Обычай в Германии признан источником права наряду с законом. Условием существования обычая является его применение. Судья не обязан знать

обычай. Обязанность доказать его существование возлагается на сторону, ссылающуюся на этот обычай.

9. Источники гражданского и торгового права Швейцарии

Напоминаем, что в зарубежных странах основными источниками гражданского и торгового права являются: 1) законы; 2) административные акты нормативного характера; 3) судебная практика; 4) обычаи. Обыкновение становится источником права, если перерастает в обычай.

Принятая после объединения кантонов конституция Швейцарии отнесла издание законов по гражданскому и торговому праву к ведению федерации.

В 1907 году вступил в силу Швейцарский гражданский кодекс (ШГК), состоящий из 4 книг:

1. «Субъекты права – лица физические и юридические».
2. «Семейное право».
3. «Наследственное право».
4. «Право собственности».

После принятия гражданского кодекса принятый ранее (в 1883 году) Швейцарский обязательственный закон (ШОЗ) был в 1911 году пересмотрен и дополнен, и стал пятой книгой ШГК. С тех пор некоторые юристы считают, что в Швейцарии нет дуализма частного права. ШОЗ (в некоторых источниках¹ его называют Обязательственным кодексом) имеет независимую от Гражданского кодекса нумерацию статей, и состоит из 5 разделов:

1. «Общие положения об обязательствах».
2. «Отдельные виды обязательств».
3. «Торговые товарищества».
4. «Торговая регистрация, право на фирму, торговое счетоводство».
5. «Ценные бумаги».

Швейцарский гражданский кодекс так понравился обучавшемуся в начале XX века в Швейцарии министру юстиции Турции, что по возвращении на родину он сумел убедить законодателей принять в качестве Турецкого гражданского кодекса полный перевод этого кодекса на турецкий язык. В настоящее время ШГК содержит 251 статью (для сравнения в ГК РФ 1551 ст.).

Роль суда в Швейцарии – важна, т.к. заведомо признаётся наличие пробелов в законе. Судья обязан при наличии пробела в законе создать предписание, которое затем станет применяться как правовая норма. Система и язык швейцарских кодификаций просты и доступны пониманию. Часто под влиянием коммерческой практики, торгового права, происходит изменение отдельных норм гражданского права. Этот процесс получил в юриспруденции название «коммерциализации» гражданского права. В то же время ряд стран, в том чис-

¹ См., напр.: Правовые системы стран мира: Энциклопедический справочник. – 3-е изд., перераб. и доп. / Отв. ред. докт. юрид. наук, проф. А.Я. Сухарев. – М: Издательство НОРМА, 2003.

ле Швейцария и Италия, отказались от дуалистического подхода в регулировании частноправовых отношений, что не исключило специального регулирования торговых отношений.

10. Источники гражданского и торгового права Англии

Английское и американское право значительно отличается от права континентальной Европы. В Англии право не только не кодифицировано, но и вообще законы и подзаконные акты часто отходят на второй план по сравнению с прецедентным правом. Создаётся положение, при котором формально действующий закон фактически не имеет силы. **Прецедентное право** состоит из двух частей: 1) общего права и 2) права справедливости.

Общее право – более старое – было создано королевскими судами. Неполнота их судебных прецедентов привела к созданию второй ветви – *права справедливости* – обращение с просьбой к королю о его личном вмешательстве. Для этого должно было быть 3 основания: 1) общее право не давало возможности для удовлетворения соответствующего притязания; 2) все средства общего права оказывались недостаточными; 3) судья не был беспристрастен. С ростом количества дел от имени короля их рассматривал лорд-канцлер. Он не был связан прецедентом. С 1873 года действует принцип: «в случае разногласия между судами общего права и судом канцлера, предпочтение отдаётся праву справедливости». С 1875 года они объединены в единую правовую систему, однако, деление права на отрасли сохранилось.

Судья не творит право, а применяет ранее сформулированные нормы. Английский судья становится «рабом прошлого и деспотом будущего». Но система судебных прецедентов даёт широкий простор для судейского усмотрения. И всё же, английская правовая система остаётся консервативной.

Есть в Англии и законы, однако они вникают во множество деталей и весьма казуистичны. Формально они стоят впереди прецедентного права, но прецедентное право по-прежнему сохраняет доминирующее положение. Среди законов, затрагивающих интересы потребителей важное место занимают Закон «О справедливой торговле» 1973 г., закон «О недобросовестных условиях договора» 1977 г. и Закон «О поставке товаров и предоставлении услуг» 1982 г., а также Закон «О банках» 1987 г.

Обычай как норма права в Англии имеет ряд особенностей. Речь может идти лишь о местных обычаях, т.к. общие – уже описаны в прецедентах.

11. Источники гражданского и торгового права США

Английское и американское право значительно отличается от права континентальной Европы. В большинстве штатов США – основным источником права также как и в Англии является судебный прецедент. Но Верховный суд США и верховные суды штатов не обязаны следовать своим решениям. Зако-

нодательная деятельность в США в области гражданского права находится в компетенции штатов. Лишь патентное, авторское право, право на товарный знак, несостоятельность и торговля с иностранцами находятся в ведении федерации. Особое значение имеет законодательство штата Нью-Йорк. С него, как правило берут пример другие штаты.

В целях унификации правового регулирования отношений в гражданском и торговом обороте всеми штатами, Конгрессом США по отдельным проблемам разрабатываются и принимаются единообразные законы. Наиболее значительным как по объёму, так и по важности регулируемых вопросов является «Единообразный торговый кодекс» (ЕТК - *Uniform Commercial code*). В 1958 году выработан его проект. В течение 10 лет он стал законом почти всех штатов. Это – «кодекс банкиров». Его цель – стать образцом для законодательства других стран. Однако разработка этого кодекса, тем не менее, не даёт основания относить США к странам с дуалистической системой права, поскольку в США термин «торговое право» применяется в значительно более узком смысле по сравнению с правовыми системами европейских государств.

Среди иных законов наибольшее значение имеет Закон «О гарантиях при продаже товаров широкого потребления» 1975 г.

Обычай в США имеет небольшое значение. Бóльшей частью юридические последствия порождаются соглашениями, договорами, заведённым порядком, торговыми обычкновениями и т.п.

12. Физические лица как субъекты гражданского и торгового права

Субъектами гражданского и торгового права являются люди и объединения людей (организации). Первые именуются физическими лицами, вторые – юридическими лицами.

В настоящее время положение физических лиц во всех странах урегулировано законами. В странах с кодифицированным гражданским правом этому вопросу посвящены соответствующие разделы гражданских кодексов:

- во Франции – книга 1 Французского гражданского кодекса «О лицах»;
- в Германии – ст.1 книги 1 Германского гражданского уложения «Общая часть» и книга 4 ГГУ «Семейное право»;
- в Швейцарии – титул 1 части 1 Швейцарского гражданского кодекса «Физические лица» и 2 книга ШГК «Семейное право».

В странах прецедентного права такие нормы содержатся в законах, однако характерным является отсутствие единого акта по данному вопросу. Большое значение имеет судебная практика этих стран, которая продолжает создавать новые предписания, неизвестные писаному праву. В США издание законов, определяющих правовое положение граждан, составляет компетенцию законодательных органов штатов, поэтому для федерации нет единого законодательного акта по этому вопросу.

13. Правоспособность физических лиц

Правовое положение физических лиц в гражданских и торговых отношениях раскрывается через категории правоспособности и дееспособности. В Англии и США правоспособность и дееспособность определяются одним термином: «правовая способность» (*legal capacity*), хотя сейчас различают «пассивную правовую способность» (*passive capacity*), которая соответствует правоспособности и активную, соответствующую дееспособности. Во Франции тоже нет чёткого терминологического различия. В гражданском и торговом праве Германии и Швейцарии выделяют, кроме того, ещё и третий термин – деликтоспособность – способность гражданина нести гражданско-правовую ответственность за вред, причинённый его противоправными действиями. Хотя ответственность, основанная на деликте, известна и английскому праву.

Правоспособность – это способность быть носителем гражданских прав и обязанностей, допускаемых объективным правом данной страны.

Основной принцип гражданского и торгового права зарубежных стран – принцип равной гражданской правоспособности. Всем людям в равной мере принадлежит способность иметь права и обязанности. В отличие от дееспособности гражданская правоспособность не зависит от умственных способностей и начинается с «окончанием рождения».

Гражданское право почти всех стран предусматривает возможность охраны наследственных интересов ещё не родившегося ребёнка. Французский гражданский кодекс допускает возможность совершения дарения в пользу ещё не родившегося ребёнка, а право Германии предусматривает охрану его наследственных интересов. Зачатому ребёнку уже может быть назначен опекун (попечитель), но только в случае жизнеспособного ребёнка. В Швейцарии ребёнок правоспособен до рождения, если родился живым, а в Италии, если прожил после рождения 24 часа.

Правоспособность физического лица прекращается с его смертью или со дня объявления умершим. Во Франции нет возможности такого объявления. Там предусмотрены только: 1) презумпция безвестного отсутствия и 2) объявление безвестного отсутствия через 10 лет после иска или через 20 лет после последних известий о пропавшем без вести, если не было иска. Согласно ст. 132 ФГК «Брак безвестно отсутствующего остаётся прекращённым, даже если решение суда об объявлении безвестного отсутствия было отменено».

В Германии безвестно отсутствующий может быть объявлен умершим через 10 лет, но не ранее, чем ему исполнится 25 лет, или через 5 лет, если к моменту вынесения решения об объявлении умершим ему исполнилось бы 80 лет. Более короткие сроки безвестного отсутствия, необходимые для объявления лица умершим, установлены в случаях, когда обстоятельства дела свидетельствуют о большой вероятности смерти лица. В частности для военнослужащих и лиц, находившихся в войсках во время войны или в иных боевых действиях, закон о безвестном отсутствии Германии 1951 года установил в качестве такого срока один год после подписания мирного договора. Кроме того, более короткие сроки применяются при отсутствии по причине несчаст-

ного случая: через шесть месяцев после гибели морского судна, на котором находился гражданин, пропавший без вести, и через три месяца после аварии самолёта, если лицо попало в авиационную катастрофу.

В Англии и США института безвестного отсутствия не существует. Вопрос о безвестном отсутствии переносится из сферы материального права в область процессуального права. Суд исходит из того, что если от лица не было известий 7 лет, то оно умерло. Если же из обстоятельств дела следует, что таковых и не должно было быть, то такое решение не принимается.

14. Дееспособность физических лиц

Правовое положение физических лиц в гражданских и торговых отношениях раскрывается через категории правоспособности и дееспособности.

Дееспособность физического лица – это способность своими действиями (или активным бездействием) приобретать гражданские права и обязанности.

Законодательством всех стран установлено, что дееспособным в полном объёме гражданин становится по достижении совершеннолетия, т.е. установленного в законе возраста. В Германии, Швейцарии, Франции и многих других странах совершеннолетие наступает в 18 лет, а в различных штатах США – от 18 до 21 года. С 21 года дееспособность в штатах Пуэрто-Рико, Миссисипи и Нью-Йорке, в 19 лет – в 7 штатах (в том числе Небраска и Алабама), в 18 лет – в большинстве остальных штатов¹.

Несовершеннолетние граждане по законодательству разных стран считаются либо полностью, либо ограничено дееспособны. Так, в Англии все граждане в возрасте до 18 лет считаются ограничено дееспособными. В Германии ребёнок в возрасте до 7 лет – абсолютно недееспособен, а в возрасте от 7 до 18 лет человек ограничено дееспособен. По общему правилу в этом возрасте несовершеннолетний совершает сделки с согласия законного представителя, однако ряд сделок несовершеннолетний может совершать самостоятельно. Согласно ГГУ к ним относятся:

- 1) сделки, приносящие ему «правовую выгоду»;
- 2) сделки в пределах средств «на карманные расходы»;
- 3) сделки, совершаемые при эксплуатации предприятия, на ведение которого у несовершеннолетнего имеется согласие законного представителя;
- 4) совершение и расторжение договора трудового найма.

Сделки несовершеннолетних граждан делятся в Англии на 4 группы:

1) действительные сделки по приобретению необходимых вещей и услуг по разумной цене (в том числе даже драгоценности или алкоголь, но никогда табак);

2) оспоримые сделки: а) с землёй (можно арендовать, но нельзя отчуждать); б) подписка на акции компаний (вплоть до опротестования); в) договоры

¹ <http://ru.wikipedia.org/wiki>. Дата последнего посещения сайта – 21.09.2011.

товарищества (но без ответственности за убытки и по займам); г) брачный договор (если по совершеннолетию он не опротестован);

3) безусловно недействительные сделки (договоры денежного займа). Во всех странах считается, что деньги в руках несовершеннолетних – это слишком опасное имущество;

4) договоры, связывающие несовершеннолетнего только по их прямому подтверждению по достижении совершеннолетия.

Отсутствие дееспособности несовершеннолетних в континентальной Европе восполняется институтом законного представительства и эмансипации (объявления гражданина совершеннолетним по решению суда), а в странах англо-американского права – институтом доверительной собственности (trust).

Ограничение дееспособности совершеннолетних возможно только в судебном порядке. Основанием такого решения могут быть слабоумие, душевная болезнь, а в некоторых странах – расточительство и даже такие физические недостатки, как слепота и глухота. Кроме того, – пьянство и наркомания в хронических формах в случаях, когда человек «ставит себя и свою семью в тяжёлое материальное положение, или угрожает безопасности других» (§6 ч.3 ГГУ).

15. Понятие юридического лица

В качестве субъектов гражданского и торгового права выступают физические и юридические лица.

Юридические лица в торговом праве – это, прежде всего, предпринимательские объединения. **Юридическое лицо** – это носитель только ему присущих имущественных прав и обязанностей, выступающий от своего имени и существующий независимо от лиц, входящих в него.

Среди признаков юридического лица в праве особое место занимает имущественная обособленность. Имеется в виду обособленность его имущества от имущества входящих в юридическое лицо физических лиц. Наличие собственного имущества является необходимой предпосылкой самостоятельной имущественной ответственности.

Наиболее распространены в зарубежных странах юридические лица, которые по своим обязательствам несут не только самостоятельную, но и исключительную ответственность (к ним относятся акционерные общества и общества с ограниченной ответственностью). Это позволяет заранее рассчитать размеры предпринимательского риска, аккумулировать огромные массы капитала, переложить ответственность на других лиц, в частности, на контрагентов по договору.

16. Признаки юридического лица

Характерным признаком юридического лица является независимость существования от входящих в него участников. Широко используются договоры

между юридическим лицом и его членами для обхода налогового законодательства. Независимость юридического лица направлена на сокрытие действительной природы отношений собственности, использованию его как формы монополизации. *Другим признаком является имущественная обособленность.*

Среди многочисленных теорий, характеризующих признаки юридического лица следует выделить две – теорию *фикции* и теорию *реальности*.

По теории фикции, разработанной германским юристом *Савиньи*, только человек является действительным субъектом права. Позитивное право по своему усмотрению может либо сузить круг дееспособных лиц, либо расширить его искусственными субъектами права – юридическими лицами, созданными простой фикцией, а значит, недееспособными. Это позволило противопоставить юридических и физических лиц. Например, решением палаты лордов ещё в 1897 году по делу *Salomon v. Salomon & Co. Ltd.* была признана правомерность договорных отношений между компанией, все акции которой оказались сосредоточенными в руках одного пайщика, и единственным пайщиком этой компании как между различными субъектами права.

По теории реальности, разработанной германским юристом *Гирке*, союзная личность есть деятельность человеческого союза, выступающего в качестве отличного от суммы входящих в него лиц единого целого, которое является субъектом прав и обязанностей, и существует независимо от государства, подобно живому организму. Воля юридического лица – общая воля, общий интерес его членов.

17. Основные виды юридических лиц в гражданском и торговом праве зарубежных стран

Виды юридических лиц:

1 – юридические лица публичного права и

2 – юридические лица частного права.

Отличительные признаки первых: 1) основание возникновения – публично-правовой акт; 2) публичный характер целей; 3) наличие властных полномочий; 4) особый характер членства.

К ним относятся – государство, административно-территориальные образования, государственные учреждения, торговые и промышленные палаты.

Отличительные признаки вторых: 1) основание возникновения – частно-правовой акт; 2) действия на усмотрение частных лиц.

Это – коллективные образования, цель деятельности и материальная основа которых определяется частными лицами.

В Германии юридические лица частного права делятся на *союзы* и *учреждения*.

Союзы – это объединения людей 1) для преследования общей цели; 2) имеющие структуру, обеспечивающую организационное единство; 3) независимые от смены входящих в них лиц. Союзы делятся на хозяйственные (для

получения прибыли) и нехозяйственные (для идеальных целей, например, научные, политические, благотворительные и т.п.).

Учреждение – это юридическое лицо, создаваемое на основании односторонней сделки частного лица, которое вырабатывает учредительный акт, определяющий цель и выделяемое имущество.

В Швейцарии юридические лица также делятся на объединения лиц (*корпорации*) и учреждения с аналогичными немецким характеристиками.

Во Франции юридические лица частного права делятся на *товарищества* (для получения прибыли или экономии) и *ассоциации* (некоммерческие объединения). Здесь нет института учреждения.

В Англии юридические лица делятся на *корпорации* и *единоличные корпорации*. Здесь также нет института учреждения. Вместо него – институт доверительной собственности. Единичная корпорация определяется по статусу должности – король, епископ, министр почт и т.п. Публичные корпорации – это форма государственных предприятий. Кроме того, в Англии имеются квазикорпорации (например, профсоюзы), которые имеют лишь некоторые права корпораций.

В США также нет института учреждения, а *корпорации* делятся на 1) публичные (правительственные); 2) непредпринимательские; и 3) предпринимательские.

18. Порядок образования юридических лиц

Порядок образования юридических лиц зависит от их вида.

Юридические лица публичного права возникают на основании публично-правового акта.

Юридические лица частного права возникают по инициативе частных лиц. Различают *три порядка их образования*: 1) разрешительный; 2) явочно-нормативный; и 3) явочный.

При **разрешительном** порядке для образования юридического лица необходимо разрешение компетентного органа государственной власти (лицензии, патента и т.п.). Этот порядок был основным на начальной стадии развития капитализма, а теперь сфера его применения ограничена.

Явочно-нормативный порядок предполагает наличие общего нормативного акта, регулирующего порядок возникновения и деятельности определённого вида юридического лица. Выполнение предусмотренных в акте требований даёт право на признание, которое удостоверяется фактом регистрации. Этот порядок получил наибольшее распространение.

При **явочной** системе для создания юридического лица необходимо положительно выраженное **намерение** действовать в виде особого субъекта права, которое выводится из устава. Так образуются ассоциации во Франции и некоммерческие учреждения в Швейцарии.

В США явочный порядок санкционирован судебной практикой, которая разделяет юридические лица на «де юре» (*de jure*) и «де-факто» (*de facto*).

Корпорация *de jure* требует выполнения императивных норм закона, в том числе регистрации. В противном случае корпорация рассматривается *de facto*, если в штате есть нормативный акт о возможности такой корпорации, если была попытка создать корпорацию в соответствии с законом и если корпоративная деятельность уже осуществляется. Если лица своим поведением показывают, что ведут предпринимательскую деятельность в качестве корпорации, то они не могут, возражая против исков третьих лиц, ссылаться на то, что корпорация не существует.

19. Правоспособность юридических лиц

В праве зарубежных стран различают *общую* и *специальную* правоспособность юридических лиц. При **общей** правоспособности юридическое лицо вправе приобретать гражданские права и обязанности как и лицо физическое, кроме естественных свойств человека (таких, как пол, возраст или родство). При **специальной** правоспособности юридическое лицо вправе вступать лишь в такие правоотношения, которые необходимы для достижения указанной в законе или уставе цели. Эта правоспособность была характерна для юридических лиц в начале развития промышленного капитализма. В настоящее время такой правоспособностью обладают некоммерческие юридические лица. Они, в частности, не вправе приобретать имущество, не являющееся необходимым для указанных в уставе целей.

Что касается общей правоспособности, то, хотя в Германии среди оснований лишения союзов правоспособности имеется преследование иной цели, чем предусмотренные в уставе, однако судебная практика и доктрина исходят из того, что цель, предусмотренная в уставе, имеет значение лишь для внутренних отношений. Кроме того, акционерное законодательство облегчает порядок изменения цели, предусмотренной в уставе.

Право Англии всегда признавало общую правоспособность за юридическими лицами, созданными на основании специального акта короля. Что касается юридических лиц, созданных актом парламента, то их права и обязанности не могли выходить за рамки достижения указанной в уставе цели. Сделки, выходящие за эти рамки, объявлялись недействительными (сверх силы), и не пользовались исковой защитой. Однако судебная практика пошла по пути широкого толкования полномочий компании, упрощения порядка изменения цели, первоначально предусмотренной в уставе. Особенно это заметно стало после введения в действие закона о Европейских сообществах 1972 года. По этому закону любая сделка по решению директоров компании с добросовестным контрагентом считается совершённой в пределах полномочий компании. А законом о компаниях 1989 года принцип «сверх силы» отменён и стали применяться принципы континентальной Европы.

Фактически общая правоспособность юридических лиц легализована и в США. Здесь за корпорацией признаются два вида прав: 1) положительно выраженные полномочия; и 2) подразумеваемые полномочия.

Договор, исполненный одной из сторон, даже если он признан «сверх силы», не освобождает другую сторону от обязанности его исполнения. Легализация общей правоспособности закреплена в Примерном законе о предпринимательских корпорациях, которому следуют законы о корпорациях почти всех штатов.

20. Понятие представительства в торговых отношениях зарубежных стран

Представительство – это отношение, в силу которого одно лицо (представитель) совершает юридические действия от имени другого лица (представляемого), и правовые последствия этих действий, если они совершены в пределах предоставленных представителю полномочий, возникают непосредственно для представляемого лица.

Представительство возникает либо в силу личного заявления представляемого (договорное представительство), либо в силу закона (законное представительство) – у родителей и опекунов.

В процессе развития рыночных капиталистических отношений с укрупнением предприятий функции управления усложнились, и возросла потребность в работниках, выполняющих функцию управления за собственников. Кроме того, в результате развития торговли появляются различные, новые формы торгового представительства. При этом торговое законодательство чётко регулирует как внутренние отношения в торговых объединениях, так и их отношения с третьими лицами. Предметом поручения может быть ведение отдельных либо всех дел. При этом объём полномочий вытекает из договора.

Во Франции доверенность прекращается отзывом, отказом поверенного от поручения, смертью, лишением дееспособности или разорением доверителя или поверенного. Отмена поручения, о которой был уведомлён лишь поверенный, не затрагивает прав третьего лица, которое заключило договор с поверенным, не зная об этой отмене.

В Германии ограничение представителя в дееспособности не влияет на действительность волеизъявления, сделанного представителем или адресованного ему. Полномочие передаётся в форме заявления или посредством публикации, тогда представитель уполномочивается по отношению ко всем третьим лицам. Сделка без полномочий порождает права и обязанности представляемого лишь при последующем одобрении в течение двух недель. Полномочие остаётся в силе, пока доверенность не возвращена доверителю или третьи лица не оповещены о её отмене. Доверенность может быть аннулирована путём публикации.

В Швейцарии в дополнение к изложенному в случае отказа от одобрения сделки представляемым, представитель обязан возместить контрагенту убытки, возникшие от несуществования сделки.

21. Торговое представительство и посредничество

Право зарубежных стран специально регламентирует торговое представительство, используемое коммерсантами. Нормы гражданского законодательства действуют субсидиарно, т.е. применяются лишь при отсутствии надлежащих норм торгового права.

Виды торгового представительства:

- 1) представительство, осуществляемое служащими торгового предприятия;
- 2) представительство через торговых агентов;
- 3) не облакаемые в правовую форму представительства, например, по договору комиссии (косвенное представительство). Комиссионер действует от своего имени.

Посредничество в отличие от представительства регулируется особо. Посредниками в Германии и Швейцарии являются маклеры, во Франции – куртье. Посредники сами не заключают сделок. Маклер – это представитель без полномочий. Сделка, заключённая маклером, считается одобренной, если она не будет немедленно отклонена лицом, давшим полномочие маклеру, как только этому лицу станет известно о заключении сделки.

Сделки с ценными бумагами на бирже могут осуществляться лишь лицами, уполномоченными на то государством. Посредник представляет интересы обеих сторон. Перед каждой из них он отвечает за убытки. Право на вознаграждение возникает в момент заключения сделки. Размер вознаграждения определяется по соглашению сторон или поровну от каждой стороны.

22. Представительство, осуществляемое служащими торгового предприятия

В качестве служащих торгового предприятия, являющихся его представителями, могут выступать лишь физические лица, действующие на основании трудового договора, в служебную функцию которых входит осуществление представительства предприятия. В зарубежных отделениях (филиалах) и дочерних предприятиях отношения по личному найму и полномочия по представительству определяются по законам той страны, где открыто это отделение или образована дочерняя компания.

В случае *если служащий уполномочен материнской компанией*, договор должен удовлетворять требованиям законодательства *стран нахождения и материнской и дочерней компаний*. С предпринимателем служащий находится в отношениях подчинения: он должен 1) соблюдать распорядок рабочего дня, и 2) регулярно отчитываться перед ним. Он состоит в постоянных отношениях с предпринимателем по договору личного найма, получая заработную плату. Объём полномочий служащего может быть различным. Наиболее широкие полномочия (в Германии и Швейцарии) – у **прокуриса**, который вправе совершать любые сделки, в том числе выходящие за рамки обычной деятельности предприятия. Прокура может быть предоставлена либо собственником

предприятия, либо его законным представителем. Она прекращается: 1) смертью прокуриса; 2) прекращением правоотношений, на которых была основана; 3) отзывом собственника, причём в любое время и без изложения оснований; 4) открытием конкурса над имуществом собственника; 5) отчуждением предприятия.

Служащий, которому предоставлена прокúра, при подписании сделок должен к наименованию предприятия, которое он представляет, добавить указание на существование прокуры. Прокúра не передаваема. Для ограничения полномочий прокуриса используются два способа: 1) ограничение полномочий деятельностью конкретного филиала и 2) предоставление прокуры двум или более лицам, подписи которых необходимы для действительности сделок. Другие ограничения полномочий прокуриса в торговый реестр занесены быть не могут.

Особый вид торгового представительства в Германии и Швейцарии – торговое полномочие – уже, чем полномочия прокуриса.

Особая группа служащих – коммивояжёры – лица, разъезжающие по регионам и принимающие заказы на товары. Коммивояжёру кроме заработной платы возмещаются транспортные расходы.

23. Представительство, осуществляемое торговыми агентами

Торговые представители или торговые агенты являются самостоятельными торговыми деятелями и не находятся в служебных отношениях с предпринимателем.

Во Франции торговый агент – лицо, которое, не являясь служащим, самостоятельно и в виде промысла занимается заключением сделок по купле-продаже, найму или предоставлению услуг от имени и за счёт предпринимателей или купцов.

В Германии торговый представитель – тот, кто в качестве самостоятельного предпринимателя, наделён постоянными полномочиями оказывать посредничество по заключению сделок другого предпринимателя или заключать сделки от его имени.

В Швейцарии агент – лицо, принимающее на себя обязательство постоянно оказывать посредничество в заключении сделок доверителей или заключать от их имени и за их счёт сделки, не состоя с ними в отношениях по трудовому найму. О самостоятельности свидетельствует то, что агент за услуги получает вознаграждение в форме обусловленного процента от цены сделки или в форме *тантёмы* – выплаты из чистой прибыли, его *регистрация* в качестве самостоятельного лица и ведение им торговых книг.

В качестве торгового представителя в Германии, агента в Швейцарии и торгового агента во Франции может выступать как *физическое, так и юридическое лицо*.

Торговый агент вправе осуществлять представительство нескольких предпринимателей (однако во Франции имеется ограничение: нельзя представлять конкурентов).

24. Представительство в праве Англии и США

Представительство в Англии и США регулируется нормами, выработанными судебной практикой. Здесь не проводится деление на законное и договорное, прямое и косвенное представительство.

Термин **агент** употребляется в *широком* и *узком* смыслах слова. В широком – охватывает все виды представительства и посредничества, в том числе и косвенное. В узком – лицо, уполномоченное на заключение сделок и совершение других действий от имени представляемого и за его счёт или на посредничество между сторонами при заключении сделок. *Полномочия агента могут быть* прямо выраженными или *подразумеваемыми*. Однако полномочие на получение платежей может быть только прямо предусмотренным в договоре, тогда агент может принимать платёж наличными.

Допускается превышение агентом своих полномочий, если это необходимо для защиты интересов принципала (представляемого) ввиду чрезвычайных обстоятельств.

Агент может выступать и от имени принципала и от своего имени. При этом он может: 1) раскрывать существование принципала и указывать его имя; 2) раскрывать существование принципала, но не указывать его имя; 3) не раскрывать существование принципала. В первом и втором случаях третья сторона вправе обращаться с требованиями только к принципалу. В третьем – по своему усмотрению либо к принципалу, либо к агенту. Принципал в любом случае имеет право обращаться к третьей стороне.

25. Виды агентов в Англии и США

Виды агентов в Англии и США: 1) консигнационный агент или фактёр; 2) агент-делькредере; 3) брокер; 4) агент с исключительными правами; 5) коммиссионный экспортный дом; 6) аукционист.

1. *Фактёр* владеет товарами принципала. Значит, любая продажа или любое иное действие по распоряжению товаром является действительным по отношению к лицам, с которыми он имеет дело.

2. *Агент-делькредере* гарантирует принципалу поступление от покупателя отпускной цены (за дополнительное вознаграждение) и обязуется возместить убытки из-за неплатёжеспособности покупателя.

3. Брокер совершает лишь подготовительные действия для заключения договора. Он не обладает товарами и не уполномочен на получение платежей. Брокер готовит проект договора и посылает его сторонам для подписания, а подписанные экземпляры препровождает каждой из сторон договора.

4. Агент с исключительными правами пользуется ими на определённой территории в определённое время. При отсутствии специальной оговорки он действует от имени принципала.

5. Комиссионный экспортный дом регулируется аналогично агенту с исключительными правами, но, кроме того, может выступать от имени нескольких принципалов.

6. Аукционист продаёт переданные ему товары с аукциона и имеет право на получение покупной цены.

26. Понятие коммерсанта в зарубежных странах

Для всех национальных систем права характерно наличие особых правил деятельности коммерсантов как самостоятельных предпринимателей и особых правил торговых (коммерческих) сделок. При этом в развитии права наблюдаются две противоположные тенденции: 1) к унификации частного права путём применения единообразных правил в гражданской и торговой сферах; и 2) к сохранению специальной регламентации деятельности коммерсантов.

Коммерсантами могут быть как физические, так и юридические лица. Особого рода коммерсантом признаётся в ряде случаев и государство. Статус коммерсанта определяется *природой сделок либо* осуществлением коммерческой деятельности в виде предпринимательства, т.е. на профессиональной основе *в виде обычного промысла* с использованием профессиональных знаний и опыта в качестве самостоятельного хозяйственного деятеля.

Во Франции «коммерсантами являются лица, которые совершают торговые сделки в процессе осуществления своей обычной профессии» (Ст. 1 ФТК).

В Германии признание статуса коммерсанта характеризуется как субъективный принцип квалификации. Германское торговое уложение выделяет 5 (было 6) категорий коммерсантов: 1) обязательные коммерсанты, работающие с товарами и ценными бумагами, совершающие страховые, банковские, транспортные, комиссионные и т.п. сделки; 2) «коммерсанты по желанию» – занимаются сделками, не перечисленными выше, но внесёнными в реестр; 3) владельцы вспомогательных предприятий сельского и лесного хозяйства – «возможные коммерсанты»; 4) ~~неполный коммерсант~~¹; 5) коммерсант на основе регистрации; 6) торговые товарищества (коммерсант по форме).

В США, согласно формулировке Единообразного торгового кодекса, коммерсант – это лицо, которое «совершает операции с товарами определённого рода или каким-либо другим образом по роду своих занятий ведёт себя так, как будто оно обладает особыми знаниями или опытом в отношении операций или товаров, являющихся предметом сделки, а также тот, кто может рассмат-

¹ Отменён. См.: Федеративная Республика Германия. Законы. Торговое уложение Германии. Закон об акционерных обществах, Закон об обществах с ограниченной ответственностью. Закон о производственных кооперативах / Пер. с нем. – М.: Волтерс Клувер, 2005. – С. 8.

риваться как обладающий такими знаниями или опытом вследствие того, что использует услуги агента, брокера или иного посредника». Таким образом, американское законодательство делает акцент на признании профессионализма за участниками торгового оборота (коммерсантами).

Помимо промыслового характера сделок условием признания за лицом статуса коммерсанта является его деятельность в качестве самостоятельно предпринимателя.

Выделение коммерсантов в особую категорию участников оборота преследует хозяйственные цели:

- 1) установление правил по облегчению и упрощению заключения торговых сделок и учёту их специфики;
- 2) усиление защиты прав кредиторов;
- 3) придание предпринимательской деятельности публичного характера в интересах других участников оборота.

27. Права и обязанности коммерсанта

Права коммерсанта:

- 1) выступать под определённым наименованием (фирмой);
- 2) воспользоваться обеспечиваемой законом возможностью защиты своих интересов на рынке против недобросовестной конкуренции третьих лиц.

Обязанности коммерсанта:

- 1) публикация сведений о самом коммерсante в форме регистрации его в торговом реестре;
- 2) ведение торговых книг о ходе и результатах хозяйственной деятельности, что облегчает доказательство фактов проведения операций при возникновении споров с третьими лицами;
- 3) объявление информации о прекращении платежей по взятым обязательствам для открытия конкурсного производства по взысканию платежей;
- 4) открытие собственного банковского счёта (в некоторых странах);
- 5) финансовая отчётность для налогообложения;
- 6) приобретение разрешения (патента) на ведение промысла с уплатой налога в местный бюджет.

28. Понятие торговой сделки в зарубежных странах

Понятие торговой сделки известно лишь законодательству стран с дуалистической системой частного права, а праву стран с единой системой гражданского права (Англии, Италии) это понятие неизвестно. Законодательство и практика исходят из двух критериев признания коммерческого характера сделки – *объективного* и *субъективного*. Объективный (Франция, Испания) исходит из признания самого коммерческого содержания сделки. Субъективный (Германия, Япония) – по признаку совершения сделки коммерсантом.

Во Франции признаются, кроме того, и субъективно-торговые сделки, т.е. все сделки, между «негоциантами, торговцами и банкирами».

В Германии торговыми являются все сделки коммерсанта, т.е. все сделки, в которых хотя бы одной из сторон выступает коммерсант.

Любые сделки торговых товариществ признаются торговыми.

Таким образом, торговыми признаются все хозяйственные сделки, а именно: 1) сделки, вытекающие из производственной деятельности предприятий; 2) сделки предприятий, относящиеся к обращению товаров и денег; 3) сделки предприятий по перевозке, хранению, страховым и иным операциям с товарами; 4) сделки «по приращению» к промышленной и торговой деятельности, например аренда торгового помещения или реклама товара.

29. Правовые последствия деления сделок на гражданские и торговые

Деление сделок на гражданские и торговые в странах, где такое деление проводится, имеет ряд юридических последствий. Признание сделки торговой подчиняет её в первую очередь специальным нормам торговых кодексов (уложений). К ним применяются особые правила, например: 1) исключение формализма в практике их заключения и доказательства существования при возникновении спора; 2) допускается упрощённая форма совершения сделки, не требующая письменного договора и его регистрации (признаются действительными сделки, заключённые устно и по телефону при отметке этого факта в торговых книгах); 3) факт существования торговой сделки, заключаемой не в письменном виде, может доказываться всеми средствами и свидетельскими показаниями, что важно для условий массового заключения сделок.

30. Специальные правила деятельности коммерсантов

Для более полного обеспечения интересов кредиторов в торговых сделках установлен ряд специальных правил:

1. Законный процент возмещения кредитору за убытки от неисполнения денежного обязательства несколько выше, чем в гражданских сделках (Германия и Франция – 5% против 4%, Япония – 6% против 5%).

2. Кредитору-залогодержателю предоставляется более простой порядок удовлетворения своих требований за счёт заложенного имущества, в частности, не требуется обращения к суду за получением разрешения на продажу этого имущества должника, не выполнившего обязательства, – достаточно его уведомления.

3. В отношении лиц, совместно обязавшихся перед кредитором, презюмируется солидарная ответственность.

4. Применительно к торговым сделкам в ряде случаев предусматриваются сокращённые сроки исковой давности (Франция – 10 лет против 30, Япония – 5 лет против 10 лет общих сроков по гражданским делам).

31. Торговая регистрация в зарубежных странах

Во всех странах действует порядок государственной регистрации коммерсантов, называемый торговой регистрацией. Регистрация обязательна не для всех коммерсантов. Во всех странах она обязательна для уставных торговых товариществ, т.е. акционерных обществ и обществ с ограниченной ответственностью – в континентальной системе права, для компаний – в Англии и для корпораций в США. Полные и коммандитные товарищества во Франции и Германии должны регистрироваться, а регистрация партнёршипа (партнёрство, товарищество) по англо-американскому праву факультативна.

Цели торговой регистрации:

- 1) осуществление государственного контроля за ведением торговых промыслов и борьбы с тайным предпринимательством;
- 2) получение государством сведений статистического учёта для регулирования экономики страны;
- 3) проведение налогового обложения;
- 4) предоставление всем участникам хозяйственного оборота данных о коммерсантах.

Для регистрации предоставляются предусмотренные законом документы: договор или устав, учредительный акт (меморандум) и иногда ещё внутренний регламент.

Регистрация физических и юридических лиц производится раздельно, в различных торговых реестрах.

Значение торговой регистрации может быть конститутивным и декларативным.

Конститутивное значение имеет место, когда только с момента регистрации признаётся правовое положение коммерсанта.

Декларативное значение торговая регистрация имеет в случае, если лица признаются коммерсантами независимо от регистрации в силу совершения торговых сделок в виде промысла. Как правило, это касается индивидуальных коммерсантов.

Коммерсант, не зарегистрированный в реестре, не вправе ссылаться на свой статус коммерсанта для получения преимуществ, но не может освободиться от обязательств, взятых в качестве коммерсанта.

32. Основные принципы торговой регистрации

Основные принципы торговой регистрации: 1) *публичность*; 2) *общеизвестность*; и 3) *достоверность*.

Публичность проявляется в том, что реестр доступен каждому желающему, имеющему право требовать выдачи копий и сведений, занесённых в реестр.

Общезвестность означает, что любое лицо считается осведомлённым о внесении коммерсанта в реестр, т.е. нельзя ссылаться на незнание содержащихся в реестре сведений.

Достоверность предполагает правильность содержащихся в реестре сведений, которая может быть опровергнута лишь в судебном порядке.

33. Торговая документация

В соответствии с законодательством коммерсанты обязаны вести торговые книги и иную торговую документацию, а именно:

1) журнальная книга, содержащая сведения обо всех хозяйственных операциях в ходе ведения промысла, требования к третьим лицам и о долгах;

2) инвентарная книга, содержащая описание имущества, баланс, включающий анализ актива и пассива, счета прибылей и убытков и т.п.;

3) деловая документация (счета, коммерческая корреспонденция и т.п.). Торговая документация недоступна для третьих лиц согласно принципу гарантирования со стороны государства коммерческой тайны предпринимателей;

4) для устáвных товариществ обязательна публичная отчётность – обязательная ежегодная публикация основных данных о результатах хозяйственной деятельности.

34. Понятие фирменного наименования

В торговом праве *фирмой* является имя (наименование), под которым коммерсант ведёт свой торговый промысел. *Фирменное наименование* есть у всех обществ и компаний, в том числе у многих дочерних предприятий. Смысл фирмы состоит в идентификации коммерсанта, индивидуализации его деятельности в хозяйственном обороте. Фирма является элементом имущественного комплекса, значение и ценность названия фирмы возрастает по мере повышения репутации. Название фирмы должно быть уникальным, представлять *имя* или *фамилию* владельца (например, *Siemens*), *предмет деятельности* (например, *Volkswagen*) или *быть произвольным* (например, *Anaconda*).

Право на фирму как один из элементов собственности относится к исключительным правам её владельца, является бессрочным правом. При продаже предприятия его наименование подлежит отдельной оценке и оплате. Право на фирму возникает *с момента её фактического использования в хозяйственном обороте на территории данной страны*, поэтому регистрация носит декларативный характер, служит для оповещения третьих лиц и является доказательством приоритета в применении наименования. Охрана иностранной фирмы такая же, как и у национальной.

35. Торговое товарищество

Основные цели образования юридических лиц заключаются в концентрации капитала и объединении усилий для увеличения процента прибыли с последующим распределением этой прибыли между участниками торговых товариществ.

В странах с дуалистической системой частного права торговые товарищества попадают в сферу действия торгового права, подлежат обязательной регистрации и выступают вовне под единым фирменным наименованием.

Основные виды торговых товариществ континентальной Европы: полное товарищество, коммандитное товарищество, акционерное общество (АО) и общество с ограниченной ответственностью (ООО). В Англии и США первым двум видам соответствует товарищество (партнёршип) и товарищество с ограниченной ответственностью (лимитед партнёршип), а третьему и четвёртому – соответственно компания с ограниченной ответственностью и её разновидность – частная компания.

Первые два вида товариществ являются объединениями лиц, третий и четвёртый – объединениями капиталов. Таково подразделение товариществ *по форме*.

Свойство юридического лица во всех странах признаётся за объединениями капиталов. Что касается *объединений лиц*, то в Германии и Швейцарии за ними признаётся *свойство особого субъекта права*. Это освобождает их от уплаты корпоративного налога и налога на имущество, т.к. субъектами налогообложения являются сами участники объединения. Во Франции – все виды товариществ – и гражданские и торговые, рассматриваются как юридические лица.

В зависимости от основания возникновения товарищества подразделяются на: *договорные* и *уставные*.

К договорным товариществам в Германии и Швейцарии относят полные и коммандитные товарищества. Договорный характер предопределяет необходимость наличия, по меньшей мере, двух лиц для создания объединения. Однако впоследствии сосредоточение всех долей участия в руках единственного члена не влечёт к прекращению товарищества.

К уставным относятся АО и ООО. В них постановления устава регулируют корпоративные отношения, в том числе структуру товарищества, права и обязанности участников. При регистрации таких юридических лиц органы государственной власти проверяют соответствие положений устава действующему законодательству.

36. Полные товарищества в праве континентальной Европы

Полное товарищество известно законодательству всех зарубежных стран.

По *Французскому* закону о торговых товариществах 1966 года полное товарищество определяется как объединение, участники которого (товарищи)

выступают как коммерсанты (т.е. самостоятельные предприниматели) и несут по обязательствам товарищества неограниченную и солидарную ответственность всем своим имуществом.

Согласно *Германскому* торговому уложению полным товариществом считается объединение лиц с целью вести торговый промысел под общей *фирмой*. Основной признак, отличающий полное товарищество от других также как и во Франции состоит в неограниченной и солидарной ответственности товарищей по обязательствам товарищества.

Отрицание в *Германии* и *Швейцарии* за полным товариществом свойства юридического лица облегчает режим налогообложения. Участниками полного товарищества в Германии и Франции могут быть как физические, так и юридические лица. Размер вклада определяет и долю участия. Доли участия не могут быть выражены ценными бумагами. Возможность уступки долей участия другим лицам зависит от согласия остальных участников товарищества.

Отношения товарищей делятся на внутренние и внешние. **Внутренние** касаются порядка ведения дел, принятия решений, распределения прибыли, покрытия убытков. **Внешние** – определяют представительство вовне и ответственность перед контрагентами. Внутренние отношения регулируются диспозитивными нормами, а внешние – императивными.

При отсутствии оговорки об ином каждый товарищ имеет право на ведение дел. Кроме того, во Франции допускается назначать уполномоченным на ведение дел лица, не являющегося участником товарищества, что исключается правом Германии. При отсутствии специального соглашения каждый участник полного товарищества имеет на собрании один голос. На общем собрании рассматривается и одобряется баланс и счёт прибылей и убытков за год, а также решаются другие вопросы.

Порядок распределения прибыли устанавливается договором. В противном случае во Франции – соразмерно вкладам, а в Германии – до 4% вклада – так же, а сверх 4% – поровну.

По внешним обязательствам перед третьими лицами ответственность несут все вновь вступившие лица независимо от времени возникновения обязательств, а выбывшие – в течение 5 лет с момента регистрации факта выбытия.

Основания прекращения объединения: выход одного из членов товарищества, смерть или объявление конкурса над имуществом товарищества или одного из участников. Кроме того, по решению участников, по истечении срока, по достижении цели.

37. Партнёршип в праве Англии и США

В Англии и США полному товариществу континентальной Европы соответствует партнёршип. Партнёршип не является юридическим лицом. Обязательная письменная форма договора о партнёршипе не предусмотрена, однако чаще всего отношения участников оформляются договором «за печатью». Наличие совместной собственности не создаёт отношений партнёршипа, тогда

как участие в распределении прибыли является доказательством его существования. Каждый участник партнёршипа имеет право на оперативное управление делами предприятия и на выступление в качестве агента. *Полномочия участника могут быть как положительно выраженными, так и подразумеваемыми.* По обязательствам в отличие от континентального права предусмотрена совместная ответственность участников, однако, по обязательствам из деликтов – солидарная ответственность.

38. Коммандитные товарищества в зарубежном праве

Торговое товарищество называется коммандитным, если один или несколько товарищей отвечают перед кредиторами в размере определённого вклада (коммандитисты), а другие товарищи (полные) отвечают неограниченно.

Полные товарищи ведут дела и осуществляют представительство товарищества, неся по обязательствам неограниченную и солидарную ответственность. Коммандитисты не вправе вести дела и представлять товарищество вовне, даже если их вклад превышает стоимость имущества полных товарищей. Коммандитистом может выступать как *физическое*, так и *юридическое* лицо.

Коммандитное товарищество является договорным. В договоре должны быть отражены общие размеры вкладов участников, и доля каждого в распределении прибыли и убытков. Фирменное наименование должно включать имена одного или нескольких полных товарищей. Коммандитисты вправе организовывать конкурирующее с торговым товариществом предприятие, что не вправе делать полные товарищи. Коммандитисты не вправе осуществлять представительство, причём, во Франции – даже при наличии на это доверенности, иначе коммандитист становится полным товарищем и несёт неограниченную и солидарную ответственность.

В Англии и США коммандитному товариществу континентальной Европы соответствует партнёршип с ограниченной ответственностью (*limited partnership*). Права и обязанности товарищей в таких партнёршипах аналогичны европейским коммандитным товариществам. При прекращении партнёршипа коммандитист имеет первоочередное по сравнению с полными товарищами право на выплату причитающихся ему сумм.

39. Акционерные общества

Наиболее полное *определение* акционерного общества (АО) содержится в законе об АО Германии: «1) Акционерным обществом является товарищество, обладающее собственной правосубъектностью. По обязательствам перед кредиторами отвечает лишь имущество товарищества. 2) Акционерное общество имеет разбитый на акции капитал». В законе о торговых товариществах Франции: «Акционерное общество – товарищество, капитал которого разбит на акции и которое учреждается между участниками, отвечающими за убытки

лишь в пределах их вкладов. Число участников не может быть меньше семи». В Англии различают 3 вида компаний со свойствами юридического лица: 1) компании с ограниченной ответственностью участников; 2) компании с ответственностью участников в пределах определённой гарантированной ими суммы; 3) компании с неограниченной ответственностью участников. Компании с ограниченной ответственностью делятся на *публичные и частные*. Это деление аналогично открытым и закрытым акционерным обществам Европы. *Публичные* – это компании, зарегистрированные как таковые и содержащие в уставе указание об этом. Их капитал не может быть меньше установленного законом минимума. С уменьшением капитала ниже минимума компания обязана перерегистрироваться как частная. И наоборот. *Не следует путать публичные компании частного права с государственными учреждениями, являющимися юридическими лицами публичного права.*

Отличительные правовые особенности АО:

- 1) АО во всех странах признаётся юридическим лицом;
- 2) АО несёт перед кредиторами исключительную имущественную ответственность в пределах принадлежащего ему имущества;
- 3) для АО характерно наличие акционерного (уставного) капитала, разбитого на акции.

Стадии создания АО: 1) выработка устава; 2) создание уставного капитала (подписка); 3) созыв собрания будущих акционеров; 4) регистрация в торговом реестре.

40. Понятие уставного капитала

Важнейшим имущественным правом АО является право собственности на имущество, представленное на момент возникновения общества уставным капиталом. Деньги и ценности, вносимые за приобретение членства, переходят во *владение, пользование и распоряжение* общества как юридического лица.

Имущество АО полностью *обособлено* от имущества отдельных акционеров. Кредиторы акционеров не вправе обращать взыскание на имущество общества. Кредиторы АО не могут взыскивать долги с имущества акционеров.

Особо ценным свойством АО является его *исключительная* ответственность по обязательствам в объёме своего имущества. Не допускается возложения на акционеров обязанности по внесению дополнительных взносов и принятия обязательств по покрытию убытков общества. Размер уставного капитала является определённым. Это – номинальная денежная сумма, которая подлежит внесению акционерами в качестве вознаграждения за приобретение членства в АО. Его не следует смешивать с фактическим имуществом. *Первая функция* уставного капитала состоит в том, что он составляет базу деятельности при возникновении общества. *Вторая* функция, гарантийная, направлена на защиту интересов кредиторов. *Третья* состоит в том, что через его посредство устанавливается доля участия каждого акционера в АО.

Каждая акция имеет номинальную цену. Положение акционера определяется, прежде всего, **числом** принадлежащих ему акций.

Известны 2 способа образования акционерного капитала:

- 1) путём публичной подписки на акции;
- 2) распределением акций между учредителями, без обращения к публике.

Для возникновения АО его акционерный капитал должен быть полностью размещён (покрыт подпиской), а установленная законом часть (обычно 25%) – оплачена.

В США и Англии различают: 1) номинальный капитал; 2) выпущенный капитал; и 3) оплаченный капитал. Номинальный капитал – это общая сумма капитала, на который компания имеет право выпустить паи. Выпущенный капитал – часть номинального капитала для распределения между пайщиками. Оплаченный капитал – часть выпущенного капитала, уже оплаченная пайщиками. Законодательство допускает ещё и 4-ю разновидность – резервный капитал – часть не выпущенного капитала, которая может быть предметом выпуска лишь при ликвидации компании.

Размер уставного капитала может меняться и в большую и в меньшую сторону, но для его изменения требуется специальное решение общего собрания акционеров, принятое квалифицированным большинством. Закон устанавливает минимальный размер уставного капитала (в Германии – 50 тыс. Евро¹).

Акции подразделяются на: 1) именные, 2) на предъявителя, а в зависимости от объёма прав: на 1) простые и 2) привилегированные.

От акций следует отличать *облигации*². Они *опосредуют заём капитала*.

41. Права и обязанности акционеров

Под членством в акционерном обществе понимается совокупность прав и обязанностей акционера. **Права акционеров** подразделяются на *личные* и *имущественные*.

Личные права – это: 1) право на участие в общих собраниях; 2) право на голос на этих собраниях; 3) право на оспаривание принятых решений; 4) право на информацию о деятельности АО.

Природа акционерного общества как объединения капиталов приводит к тому, что действительная власть и возможность осуществления личных прав

¹ Закон об акционерных обществах от 6 сентября 1965 г. (с последующими изм. по 27.12.2004.) // Федеративная Республика Германия. Законы. Торговое уложение Германии. Закон об акционерных обществах, Закон об обществах с ограниченной ответственностью. Закон о производственных кооперативах / Пер. с нем. – М.: Волтерс Клувер, 2005. С. 267.

² Obligation – 1) обязательство, обязанность – ситуация, когда одно лицо по закону или в силу других причин обязано что-то сделать для другого лица; 2) облигация – ценная бумага, которая может быть передана другому лицу; она представляет собой долговое долгосрочное обязательство компании, выпустившей эту облигацию, даёт право на получение ежегодных процентов вплоть до её погашения.

принадлежит лицам, обладающим значительным количеством акций - мажоритарным акционерам. Основная же масса акционеров (миноритарные) не имеет реальной возможности влиять на деятельность общества.

Право на голос возникает только после полной оплаты акций. Число голосов определяется количеством акций. Широкое распространение получили так называемые «безголосые» акции, которые связываются с определёнными *имущественными привилегиями*, и называются привилегированными.

Право на информацию заключается в обязанности правления отчитываться на общем собрании о делах общества. Однако оно не распространяется на ознакомление с книгами общества, содержание которых представляет коммерческую тайну. В ряде случаев правление вправе отказать в предоставлении информации. При обращении же в суд истец рискует судебными расходами, причём не только своими, но и судебными расходами ответчика. Различают временное и постоянное право на информацию. Постоянное касается права на ознакомление в протоколами общих собраний за последние 3 года.

Имущественные права – это: 1) право на получение дивидендов; 2) право на часть имущества при ликвидации общества; 3) право на приобретение нового выпуска акций при увеличении размера уставного капитала.

Обычно на дивиденды идёт лишь часть прибыли, причём нет единообразного решения, какая именно часть. Так, во Франции отчислению на дивиденды подлежит 5% прибыли до тех пор, пока резервный капитал не составит 10% уставного, а в Англии создание резервного фонда находится в зависимости от внутреннего регламента. При этом, требуя в судебном порядке выплаты дивидендов, акционеры должны доказать не только наличие прибыли, но и то, что выплата дивидендов не нанесёт ущерба деятельности компании.

Право на дивиденды является самостоятельным правом. Уступка права на акцию не обязательно влечёт за собой уступку права на получение дивиденда.

Права на часть имущества при ликвидации компании являются диспозитивными, поэтому действительными признаются постановления устава о передаче оставшейся части имущества ликвидированной компании другому акционерному обществу.

Единственная обязанность акционера – оплатить ту часть уставного капитала, на которую он подписался. Допускается оплата в рассрочку, но первый взнос при этом должен быть не менее 25%. Стоимость акции может превышать её номинальную стоимость. Суммы, полученные сверх номинальной цены, не идут на увеличение уставного капитала, а направляются в резервный фонд или распределяются в качестве дивидендов. Акционеры, допустившие просрочку в оплате, обязаны уплатить определённый процент с суммы, в отношении которой допущена просрочка, а при наличии установленных в законе условий могут быть лишены членства в акционерном обществе.

42. Органы управления и отчётность акционерных обществ

Органы управления АО (три группы стран):

1. Трёхзвенная структура: 1) правление; 2) наблюдательный совет; и 3) общее собрание акционеров (Германия, Швейцария).

2. Двухзвенная структура: 1) правление и 2) общее собрание акционеров (Англия и США).

3. Право выбора из двух указанных выше систем предоставлено учредителям (Франция).

Квалифицированным большинством считается во Франции – 2/3 голосов, в Германии – 3/4.

Отчётность АО: 1) книги сделок; 2) годовой отчёт с балансом, счётом прибылей и убытков; и 3) отчёт правления.

43. Общества с ограниченной ответственностью

Общество с ограниченной ответственностью, так же как и АО, признаётся юридическим лицом, несущим исключительную имущественную ответственность по своим обязательствам. ООО является уставным товариществом. Обычно требуется не менее 2 учредителей, однако в Германии с 1981 года легализована возможность создания общества одним лицом (кроме случая, когда этим лицом является другое ООО).

Нормы законов об ООО (в отличие от АО), в большей степени являются диспозитивными. Распространена практика о внесении дополнительных взносов в паевой капитал без соблюдения процедуры, предусмотренной для АО. Минимальный размер капитала ООО значительно ниже размера уставного капитала. Значительно смягчены требования к публичной отчётности.

Название ООО не вполне соответствует характеру ответственности. Имущественная ответственность ООО перед кредиторами – полная, но лишь в пределах капитала общества. Участники перед кредиторами *личной* имущественной ответственности не несут (в отличие от полных товарищей в полных и командитных товариществах).

Обязательные реквизиты устава ООО: 1) данные о фирменном наименовании и месте нахождения общества; 2) о предмете деятельности; 3) о размере паевого капитала; 4) о размере каждого пая.

Устав ООО, в отличие от устава АО, регулирует не только внешние, но и внутренние отношения между участниками. Устав ООО рассматривается как особый вид договора – организационный договор.

44. Паевой капитал общества с ограниченной ответственностью

Собственность общества с ограниченной ответственностью составляет паевой капитал, который формируется путём взносов участников. Размер взносов

определяется соглашением. Закон устанавливает минимальный размер паевого капитала в Германии – 25000 Евро¹, во Франции – 6000 Евро. Причём в Германии уставный вклад каждого участника должен быть не менее 100 Евро.

По законодательству Франции все паи должны быть равными по размеру. В Германии – паи могут быть разными. Вклад в паевой капитал может быть осуществлён как в денежной, так и в натуральной форме. Нередко объектом вклада становится предприятие или интеллектуальная собственность (патент).

Важнейшая функция паевого капитала – гарантийная. Так же как и в АО, в ООО выплата дивиденда возможна лишь в случае, если стоимость имущества превышает размер уставного капитала. На осуществление его гарантийной функции направлены постановления законодательства о солидарной ответственности участников перед товариществом за полную оплату приобретённых паёв (Германия), о полной оплате паёв при учреждении общества (Франция). Не допускается освобождение кого-либо от обязанности внесения вклада в паевой капитал.

Другим источником финансирования ООО является заёмный капитал, который часто становится основным. Заимодавцами часто выступают сами участники ООО. В интересах третьих лиц принимаются постановления, ограничивающие возможность подмены паевых взносов денежными займами. При этом заём участника квалифицируется как его взнос в паевой капитал общества.

45. Права и обязанности участников общества с ограниченной ответственностью

Права участников ООО делятся на 3 группы: 1) основанные на законе (участие в собраниях, на голос, на прибыль, на часть имущества при ликвидации ООО, на информацию, на отчуждение пая и его передачу по наследству); 2) основанные на нормах судебной практики (на оспаривание решений собрания, на выход из общества); 3) основанные на постановлениях устава.

Важнейшее право – право на получение прибыли.

Важнейшая обязанность – внесение вклада в паевой капитал.

Паевому свидетельству не может быть присвоено свойство ценной бумаги. Право на членство неотчуждаемо и передаваемо по наследству. Во Франции для уступки права на членство требуется согласие остальных участников, в Германии договор об уступке права членства в ООО должен быть нотариально удостоверен. Это делается для стабилизации состава, сохранения *закрытого* состава общества.

¹ Закон об обществах с ограниченной ответственностью от 20 апреля 1892 г. (с последующими изм. по 27.12.2004) // Федеративная Республика Германия. Законы. Торговое уложение Германии. Закон об акционерных обществах, Закон об обществах с ограниченной ответственностью. Закон о производственных кооперативах / Пер. с нем. – М.: Волтерс Клувер, 2005. – С. 468.

46. Органы управления обществ с ограниченной ответственностью

Законодательство зарубежных стран предусматривает 2 обязательных органа ООО: 1) распорядители (их положение аналогично правлению АО); и 2) общее собрание участников. К собранию приравнивается письменный опрос участников. Кроме двух обязательных в Германии допускается создание ещё одного органа – третейского суда для решения споров между участниками.

47. Частные компании в Англии

В Англии частные компании организованы подобно континентальным ООО. Их особенность в отличие от публичных компаний состоит в запрете обращаться к публике для размещения паёв и облигаций. Кроме того, требования закона о минимальном размере уставного капитала действует только по отношению к публичной компании. Третье отличие – в ограничении численности компании. При удовлетворении этих требований компании разрешается упрощённый порядок ведения дел.

48. Государственные объединения в частном праве зарубежных стран

В настоящее время в зарубежных странах возрастает роль государственного сектора в экономике. В собственности государства оказываются целые отрасли хозяйства: военная промышленность и отрасли, с ней связанные, атомная энергетика и электронная промышленность, средства связи и коммуникации. Государство приобретает в свои руки предприятия, близкие к банкротству, а дефицит нерентабельных предприятий покрывается за счёт государственных субсидий.

Несмотря на различия правового положения государственных предприятий в разных странах, можно выделить и *типичные их формы*:

1) государственные предприятия, существующие в форме торговых товариществ (АО и ООО);

2) государственные предприятия, капитал которых не разделён на акции или паи, и которые в принципе являются самостоятельными субъектами права с обособленным имуществом и самостоятельной имущественной ответственностью;

3) так называемые казённые предприятия, которые не обладают ни хозяйственной, ни финансовой, ни правовой самостоятельностью; их финансирование и доходы проходят через государственный бюджет.

Форма АО и ООО облегчает приватизацию государственно-капиталистических предприятий путём постепенной продажи акций или долей участия в таких предприятиях. Формально государственные АО являются наиболее не-

зависимой и самостоятельной по отношению к государству категорией государственных предприятий. Они не входят в систему органов государственного управления, подчиняются нормам гражданского и торгового права и акционерного законодательства, их персонал не относится к государственным служащим. Они пользуются коммерческой самостоятельностью, и сами отвечают по своим обязательствам, однако государство оказывает им широкую финансовую поддержку. Пример – холдинговые компании, в которых капитал головной компании полностью принадлежит государству, а в дочерних и внучатых обществах лишь часть акций государственные, а остальные – частные.

Интерес представляет форма, получившая название в Англии – публичной корпорации, во Франции – публичного учреждения или публичного предприятия. Они являются одновременно и хозяйствующими субъектами и государственными предприятиями. Например, в Англии это – Национальное управление угольной промышленности и Би-би-си, во Франции – Комиссариат по атомной энергии и «Газ де Франс», а также гобеленовые мастерские.

Публичная корпорация – это правовой институт, выполняющий функции экономического и социального характера от имени государства, но в качестве независимого субъекта права. Публичная корпорация ответственна за свою деятельность перед государством в лице правительства, но, в то же время, она наделена своим собственным имуществом и обладает правовыми признаками коммерческого предприятия. Они облагаются налогами и подчиняются нормам частного права. Служащие этих предприятий не являются государственными служащими. Споры из договоров этих предприятий рассматриваются *не административными, а общими судами*. Однако, выполняя ряд управленческих функций, по ним эти предприятия подсудны административным судам. В Германии положения и полномочия публичных учреждений близки к положению органа управления. Например, Федеральный банк – это государственное ведомство, а его служащие являются государственными служащими. При этом отказ гражданину предоставить услуги, оказанием которых занимается предприятие (сберкасса, железная дорога), трактуется как противоправное причинение вреда и даёт гражданину право предъявить иск.

Значение казённых предприятий в экономике зарубежных стран невелико. Невелико и их число. Во Франции это – пороховые заводы, гобеленовые мастерские, почта, телефон, телеграф и т.п. В Германии – военная монополия, типография федерального правительства, пивоваренные заводы (в ведении земель) и т.п. В Англии – пороховые заводы и королевские доки.

Казённые предприятия не имеют ни юридической, ни хозяйственной самостоятельности. Они непосредственно управляются министерством или ведомством и выступают в обороте от имени государства.

49. Монополистические объединения

Монополии, подавляя конкуренцию, препятствуют её регулирующей роли на рынок и экономику в целом. Антимонопольное законодательство пытается «защитить слабого против сильного».

Известны 2 направления монополистической политики:

- первое проявляется в заключении юридически самостоятельными лицами соглашений по созданию объединений (картелей, синдикатов), юридическими лицами не являющихся;

- второе - в учреждении обществ, имеющих статус юридического лица, ведущих к монополизации рынка. Особое значение имеют картельные соглашения, регулирующие раздел рынков, обмен информацией, патентами и лицензиями и т.д., создание холдинговых компаний, организация совместных филиалов.

Антимонопольное законодательство фактически не справляется со своими функциями, выполняя лишь роль «фигового листка».

Появляются транснациональные компании (корпорации) – ТНК, на которые в настоящее время приходится значительная часть мирового производства товаров и услуг. Соглашениям о разделе рынков, о ценах, они стремятся придать конфиденциальный характер.

Договорно-правовое направление монополистической деятельности реализуется в двух формах: 1) в заключении гражданских сделок монополистического характера и 2) в осуществлении хозяйственных приёмов и методов монополизации рынка, не опирающихся на заключение гражданских сделок.

Примеры: дискриминационная торговля, ставящая участников оборота в неравное положение, в том числе организация бойкота; демпинговая торговля – по ценам значительно ниже рыночных в данной стране; сговор как скоординированные действия, не опирающиеся на формально заключённые соглашения и т.п.

50. Правовое регулирование монопольной практики

Согласно «принципу запрещения», введённому первоначально в 1890 году в США, акты монопольной практики считаются незаконными как таковые, «сами по себе», независимо от оценки характера их воздействия на рыночную конкуренцию.

В континентальной Европе и Японии, согласно принципу «контроля и регулирования», создание монополий юридически не исключается, но лишь постольку, поскольку это не нарушает свободу конкуренции. Здесь монополистическая деятельность через определённый правовой механизм ставится под контроль государства для предупреждения и исключения её осуществления во вред «нормальной» или «рабочей» конкуренции. При этом необходимым условием признания практики как монополистической является установление факта её негативного влияния на свободную конкуренцию.

Незаконными считаются действия, которые имеют целью или результатом воспрепятствовать, ограничить или нарушить свободу конкуренции, в частности: 1) установление прямо или косвенно покупных или продажных цен или других условий сделок; 2) ограничение или контроль над производством, сбытом, техническим развитием или капиталовложениями; 3) распределение рынков сбыта или источников снабжения; 4) применение к торговым партнёрам неравного подхода при равных условиях.

Одним из оценочных критериев указывается чрезмерный объём реализации товаров и услуг обществом (компанией). Осуществление 1/4, 1/3 или 2/3 общего рыночного оборота по физическому объёму, либо реализация 50% или 60% всех продаж по финансовому критерию создают презумпцию монополизации рынка. Дело о монопольной практике может быть возбуждено органами государства или заинтересованным частным лицом. Санкции – признание недействительности заключённых договоров, предписание по восстановлению свободной конкуренции, возмещение потерпевшему лицу убытков и т.п.

51. Понятие вещных прав в зарубежных странах

В системе гражданского и торгового права нормы, регулирующие имущественные отношения, группируются в 2 раздела: 1) вещное право и 2) обязательственное право. *Вещное право* – это совокупность норм, регулирующих такие имущественные отношения, в которых управомоченные лица могут осуществлять свои права на имущество («вещь»), не нуждаясь в положительных действиях других лиц. Вещное право позволяет непосредственно воздействовать на имущество, владеть им и эксплуатировать его. Эти нормы опосредуют *статистику имущественных отношений*.

Движение имущества в хозяйственном обороте регулируется *обязательственным правом*, по которому управомоченное лицо имеет право требовать передачи имущества или совершения иных действий. Нормы обязательственного права опосредуют *динамику имущественных отношений*.

В отношении одного и того же имущества могут одновременно существовать и вещные и обязательственные права. Например, имущество, принадлежащее по вещному праву недееспособному гражданину, управляется по обязательственному праву от его имени и в его интересах его законным представителем (в континентальной Европе) или доверительным собственником (в странах общего права).

52. Основные черты вещного права в зарубежных странах

Вещные права характеризуются тремя основными чертами:

1) вещными правами признаются только такие, которые прямо предусмотрены нормами данной национальной системы права, составляющей *замкнутый круг прав*;

2) по характеру действия они относятся к правам *абсолютным*, при которых правомочию носителя права соответствует обязанность всех других лиц признавать их действие и воздерживаться от их нарушения;

3) *объектом* вещного права *чаще всего* является *индивидуально-определённая вещь*.

Вещные права прямо предусмотрены действующим в стране законодательством и лицо не может по своей воле создавать иные разновидности вещных прав. Этот ограничиваемый законом замкнутый круг вещных прав неодинаков в различных системах права.

53. Основные виды вещных прав в зарубежных странах

Основное место в системе различных *видов вещных прав* занимает *право собственности*, представляющее собой центральный институт этой системы. Право собственности включает в себя права *владения, пользования и распоряжения*. Другие *вещные права* – это так называемые *права на чужие вещи*, закрепляющие за их носителями отдельные правомочия собственника, но не лишаящие последнего его права на вещь. К таким правам относятся право залога, сервитуты, узуфрукты и т.д.

Абсолютный характер вещных прав проявляется в праве *следования* и праве *преимущества*. Согласно *праву следования* вещное право следует за вещью при её переходе к другим лицам. Так, собственник, лишившийся обладания вещью помимо своей воли, имеет право истребовать её из чужого незаконного владения. Право *преимущества* состоит в том, что при коллизии вещных и обязательственных прав преимущество отдаётся в принципе правам вещным. Например, при наличии ряда кредиторов, обращающих взыскание на вещь, преимущество отдаётся лицу, имеющему на неё залоговое право.

В Англии и США все права имущественного содержания отождествляются только с *правом собственности (property)* и рассматриваются как его разновидности.

54. Объекты вещных прав в гражданском и торговом праве зарубежных стран

Объектом вещных прав является *имущество*, которым можно *владеть, пользоваться и распоряжаться*. Это, прежде всего, вещественные элементы, вещи, которые благодаря своей ограниченности в пространстве, легко обособляются.

Классификация объектов вещного права: вещи делятся на 1) индивидуально определяемые; 2) индивидуально неопределяемые (газ, электроэнергия); 3) бестелесное имущество; 4) будущие вещи (контракт издателя с писателем)

на его будущий роман или контракт поставщика минеральных удобрений на приобретение части будущего урожая)¹.

Кроме того, вещи подразделяются на *движимые* и *недвижимые*. Во всех странах к недвижимости относят – землю и непосредственно связанные с ней вещи – здания, сооружения, растения на корню и т.п., хотя многие из них могут стать движимыми вещами. Известны, в частности случаи покупки старых замков в Англии, (где недвижимость иностранцам не продаётся), но не как недвижимости, а как движимого имущества. При этом замки разбирались «по камешку» и перевозились для возведения в США. Остальные вещи рассматриваются как движимость.

Сделка с недвижимостью во всех странах должна быть заключена в письменной форме, как правило, нотариально удостоверенной, и зарегистрирована в специальном государственном реестре.

Движимая вещь – это, чаще всего, товар, предназначенный к отчуждению, и во многих случаях он становится объектом многочисленных перепродаж, причём, часто без их физического перемещения. Этим целям отвечает развитие оборота «по документам», без дополнительных формальностей.

Со временем к объекту собственности стали относить электроэнергию и газ, а также другие виды сырья, выходящие за пределы традиционного понимания «вещи». Затем круг объектов вещных прав стал включать и «бестелесное имущество», «идеальный» имущественный объект. Таким образом, в настоящее время в зарубежных странах признают *два вида объектов права собственности: материальные и нематериальные*.

55. Бестелесное имущество в торговом праве зарубежных стран

К «бестелесному имуществу» относятся: изобретения, «ноу-хау» («знаю как»), промышленные образцы, товарные знаки, фирменные наименования и пр., а также объекты финансовой и коммерческой собственности, выступающие в виде прав требования из денежных и товарораспорядительных документов (облигации, векселя, чеки, паи, коносаменты² и пр.).

Огромное значение приобрели права собственности на объекты творчества. Информация, знания превратились в непосредственную производительную силу. Кроме того, с ужесточением рыночной конкуренции возросло значение способов эффективного продвижения товаров на рынке, в частности, за счёт средств оформления товаров, индивидуализации изделий и участников хозяйственного оборота. Это - промышленные образцы, товарные знаки, фирменное наименование и пр.

¹ Эта классификация носит смешанный характер с недостаточно выделенным основанием классификации.

² Коносамент (connaissement, или bill of lading) – документ, необходимый в транспортных операциях. Перевозчик выдаёт его по требованию того, кто осуществляет погрузку товара.

Особое значение приобретает отнесение к категории бестелесного имущества прав из ценных бумаг и оборотных документов, получивших название финансовой и коммерческой собственности.

Финансовая собственность – денежные бумаги (облигации, векселя, чеки и пр.) и документы на право участвовать в обществах и компаниях (паи и акции).

Коммерческая собственность – товарораспорядительные документы (коносаменты, накладные, свидетельства товарных складов и т.п.).

Специальные документы, закрепляющие промышленные, финансовые и коммерческие права – патенты на изобретения и промышленные образцы, свидетельства о регистрации товарных знаков, ценные бумаги, оборотные документы и т.п.

В результате распространения права собственности на «бестелесное имущество», оно эксплуатируется как самостоятельная имущественная ценность. Однако права из ценных бумаг отличаются от прав на вещественные объекты. К ним не применимо понятие владения. Оно применимо лишь к самому документу (конкретной ценной бумаге). Кроме этого, в Германии объектом права могут быть только материальные вещи (§ 90 ГГУ).

56. Право собственности в зарубежных странах

Собственность как экономическая категория представляет собой отношение по поводу присвоения предметов природы естественного и искусственного происхождения. Она раскрывается в экономических категориях владения, пользования и распоряжения.

В результате юридического оформления возникает собственность в юридическом смысле, появляется понятие собственности как юридической категории. *Законодательство закрепляет* принцип принадлежности имущества определённым лицам (собственникам) – неприкосновенность, *определяет* порядок приобретения имущества в собственность, содержание, объём и способы осуществления правомочий собственника, *устанавливает* способы охраны и меры защиты собственности.

Нормами отраслей публичного права закрепляется сам принцип «священности и неприкосновенности» частной собственности, возводимый в конституционный принцип, а также обеспечивается его защита административно-правовыми и уголовно-правовыми средствами (нормами). Институт собственности является центральным институтом национальных систем гражданского права. Главное содержание и особенности этого института состоят в том, что его нормами определяется правовое положение имущественных ценностей в хозяйственном обороте путём установления меры дозволенного поведения управомоченного лица (собственника) по владению, пользованию и распоряжению имуществом.

Под правом владения имеется в виду предоставляемая законом возможность фактического обладания вещью, удержания её в собственном владении.

Во всех системах права владение является предметом специального правового регулирования.

Право пользования – это возможность эксплуатации имущества и получения от него плодов и доходов.

Право распоряжения – это возможность по своему усмотрению совершать действия, юридически определяющие судьбу имущества, т.е. продавать его, сдавать в наём, закладывать и т.д., в том числе право уничтожать имущество.

Правомочия по владению, пользованию и распоряжению тесно взаимосвязаны, они составляют юридическое содержание права собственности, его конструкцию. Собственник осуществляет все эти права в своих интересах. Другие лица могут осуществлять эти правомочия только в интересах собственника. Никто, кроме него не может осуществлять все правомочия собственности в своих интересах.

57. Позитивная и негативная стороны права собственности

Субъективное право собственности имеет позитивную и негативную стороны. *Позитивная* - заключается в праве собственника осуществлять все свои законные правомочия. *Негативная* – возможность требования от всех других лиц соблюдать права собственника, «уважать» эти права. Это придаёт праву собственности *характер абсолютного права*.

С развитием экономических отношений хозяйственное значение индивидуальной собственности отходит на задний план. Преобладающими и решающими оказываются коллективные формы собственности. Происходит расширение круга объектов права собственности.

Важной чертой современной регламентации отношений собственности является дифференциация регулирования различных объектов и субъектов права. Это расширяет нормативную базу такого регулирования и устанавливает множество правовых режимов отношений собственности, разных по правилам приобретения, владения и использования имущественных объектов. Вводятся *ограничения* правомочий собственника в пользу других собственников и в пользу государства. Они лишают это право абсолютного характера.

58. Ценные бумаги в праве зарубежных стран

Объектами современного хозяйственного оборота помимо *материальных движимых и недвижимых* вещей являются также имущественные права, закреплённые в документах. В странах континентальной Европы они называются ценными бумагами, а в странах общего права – оборотными документами.

Ценные бумаги и оборотные документы, закрепляя права требования, *рассматриваются* в национальных системах права как *движимые вещи*. Они признаются объектами купли-продажи, хранения, залога и иных имущественных сделок, однако подчинены специальному правовому режиму ввиду присущих

им особенностей. Эти документы служат *титулами* собственности, поэтому сами превращаются в особого рода товары, цена которых имеет особое движение и особым образом устанавливается. Они становятся бумажными дубликатами действительного капитала. Хозяйственное значение ценных бумаг и оборотных документов чрезвычайно велико. В них воплощается денежный или финансовый капитал, преобладающий над всеми остальными формами капитала. Вместе с тем они выступают как *инструменты* рыночного товарного обращения.

Ценной бумагой называется документ, определяющий взаимоотношения между лицом, выпустившим такой документ, и его владельцем, а также закрепляющий за этим владельцем определённые имущественные права, реализация которых возможна лишь по предъявлению самого документа (самой ценной бумаги).

Швейцарский обязательственный закон определяет ценную бумагу как «всякий документ, с которым какое-либо право связано так, что оно без этого документа не может быть ни осуществлено, ни передано другому лицу» (§ 995 ШОЗ). Неразрывная связь между правом и самим документом проявляется в том, что владелец может осуществить выраженное в ценной бумаге право лишь только против предъявления самой этой бумаги (самого документа). Т.е. обладание бумагой легитимирует её владельца в качестве субъекта права, вытекающего из неё, о чём указано в самом документе (ценной бумаге). Наиболее полное воплощение связи между документом и установленным в нём правом имеется в *ценных бумагах на предъявителя*: владелец такой бумаги легитимирован одним лишь фактом её предъявления.

Обороту имущественных прав, основанных на ценных бумагах, свойствен ряд особенностей, отражающих стремление законодателя максимально упростить юридическую технику передачи таких прав. В отличие от общегражданской уцессии¹ обязательств, передача такого права облегчается. Это существенно убыстряет оборот денежных требований, а также товарный оборот.

Должник, который добросовестно произвёл исполнение требования легитимированному предъявителю бумаги, освобождается от ответственности. Если должник исполняет обязательство лицу, не предъявившему ценную бумагу, то такое исполнение не освобождает должника от обязанности предоставить исполнение обладателю этой ценной бумаги (документа). Такой правовой режим направлен на повышение оборотоспособности ценных бумаг и закреплённых в них имущественных прав.

¹ Cession – уступка – передача владельцем другому лицу некой вещи или права требования в связи с договором, которым он обладает, в обмен на уплату её денежной стоимости или на другую вещь.

59. Классификация ценных бумаг в зарубежных странах

В странах континентальной Европы выделяют следующие виды ценных бумаг:

а) денежные бумаги, содержащие право требования на уплату определённой суммы денег (облигации, векселя, чеки и т.п.);

б) бумаги на право участия в акционерном обществе или компании, дающие право на получение части прибыли в виде дивиденда (акции, пользовательские свидетельства и т.д.);

в) товарные бумаги, в которых выражено право собственности или залога на товары, находящиеся во владении другого лица, выступающего в качестве перевозчика или хранителя (коносаменты, квитанции).

Ценные бумаги классифицируются по способу легитимации управомоченного на неё лица:

а) ценные бумаги на предъявителя;

б) именные ценные бумаги;

в) ордерные бумаги.

Ценная бумага является бумагой на предъявителя, когда из её содержания следует, что в качестве субъекта права признаётся лицо, обладающее документом (коносаменты, облигации, чеки, акции и др.).

Именные бумаги содержат обозначение субъекта права в тексте документа. Для некоторых видов ценных бумаг необходимо также занесение имени законного владельца в специальную книгу.

Ордерные бумаги отличаются от именных бумаг тем, что должник обязан исполнить обязательство указанному в документе лицу или по приказу такого лица новому субъекту, который в свою очередь, вправе посредством аналогичного приказа передать документ дальше. Приказ оформляется посредством передаточной надписи на оборотной стороне документа (индоссамента¹). Владелец ордерной бумаги легитимируется как предъявлением документа, так и непрерывным рядом передаточных надписей, причём непрерывность определяется по чисто формальным признакам: под каждой надписью должна стоять подпись лица, указанного в предыдущей подписи в качестве индоссата.

60. Оборотные документы

В англо-американском праве институту ценных бумаг романо-германской правовой семьи соответствует институт оборотных документов, которым присущ ряд особенностей. Так же как и ценные бумаги, они наделены двумя основными правовыми льготами: облегчённым порядком передачи прав и независимостью права надлежащего держателя документа от права его предшественника. Согласно нормам общего права, свойствами оборотного документа

¹ Endossement – индоссамент, передаточная надпись – способ передачи векселя, при котором владелец векселя (индоссант) передаёт его новому владельцу (индоссату).

наделены паевые свидетельства компаний, свидетельства на получение дивидендов, а также облигации, составленные в форме бумаг на предъявителя.

Коносамент в праве Англии определяется как квазиоборотный документ, т.к. обладает не всеми преимуществами оборотного документа. Так, надлежащий держатель не может получить лучшее право, нежели то, которое имел его предшественник. При передаче документа, полученного обманным путём, владелец документа не приобретает ни права собственности на документ, ни права собственности на товары.

Оборотные документы, согласно Единообразному торговому кодексу США подразделяются на следующие *три вида*:

- а) торговые бумаги (простой и переводной векселя, чеки, депозитные сертификаты);
- б) инвестиционные ценные бумаги (акции, паи и облигации);
- в) товарораспорядительные документы (складские свидетельства, коносаменты и некоторые другие, например, ¹ деливери¹ ордер).

61. Права на чужие вещи – залог

Имущественные права на чужие вещи можно подразделить на 4 *основных вида*: 1) залог; 2) аренда земли, 3) сервитут, 4) узуфрукт.

Среди прав на чужие вещи наибольшее значение имеет *залог* (право залога). Это – один из основных способов обеспечения обязательств, представляющий комплекс правомочий кредитора в отношении имущества, специально выделенного должником или предоставленного для этой цели иным лицом в качестве обеспечения выполнения должником своего обязательства. Кредитор при этом именуется *залогодержателем*, а должник – *залогодателем*.

Залоговые операции широко распространены, особенно в связи с получением банковского кредита под залог ценных бумаг, продукции и даже предприятий.

В отличие от гражданского права в торговом праве предусмотрен более простой порядок удовлетворения притязаний залогодержателя. Залогодержатель не обязан обращаться в суд для получения права продажи залога и получения из вырученной суммы причитающейся ему части. Для этого в случае просрочки платежа достаточно лишь заранее предупредить должника, в том числе устно или даже по телефону.

Вещный характер права залога обуславливает ряд его особенностей. При установлении залога только специально обозначенное имущество должника рассматривается как гарантия прав кредитора. Залоговое право на имущество становится его бременем и следует вместе с ним, переходя к новому приобретателю этого имущества.

При обращении взыскания на имущество при невыполнении должником своих обязанностей, залогодержатель имеет преимущество перед другими

¹ Delivered – поставка.

кредиторами (не обладающими права залога) на заложенную вещь. В случае объявления собственника заложенной вещи несостоятельным должником, залогодержатель, обращая взыскание на заложенную вещь, получает удовлетворение не в конкурсном, а в обычном порядке.

62. Основные виды залога в праве зарубежных стран

Во всех рассматриваемых зарубежных странах залог допускается в отношении движимого имущества (залог или *заклад* движимости), а также недвижимого имущества (*ипотека* недвижимости).

При залоге движимости, имущество может передаваться или не передаваться во владение кредитора. Право Германии предусматривает обязательную передачу движимого имущества во владение залогодержателя (§ 1205 ГГУ). Но с развитием банковского кредитования передача товаров, оборудования и другого имущества во владение банка неприемлема, поэтому всё более широкое распространение получает залог движимого имущества без передачи во владение залогодержателя. При этом залог остаётся у залогодателя или другого лица, например, на товарном складе. Предметом залога движимости признаются также права, вытекающие из ценных бумаг – векселей, акций, облигаций и др. Права из ценной бумаги на предъявителя закладываются путём передачи бумаги во владение залогодержателя, а права из ордерной бумаги – путём проставления индоссамента с указанием на его обеспечительный характер.

Для договора о залоге движимого имущества особая форма не устанавливается: достаточно передачи имущества залогодержателю или простого соглашения сторон об оставлении вещи во владении залогодержателя. До истечения срока исполнения обязательства, обеспеченного залогом, залогодержатель обязан хранить вещь, неся ответственность за её утрату или ухудшение, произошедшие по его вине. Он не вправе пользоваться заложенным имуществом, извлекать из неё плоды и доходы, хотя эти плоды и доходы могут быть обращены по специальному соглашению с залогодателем на погашение долга по обязательству, обеспеченному залогом. С другой стороны залогодержатель вправе требовать от залогодателя компенсацию затрат на содержание его вещи. После наступления срока исполнения обязательств залогодержатель имеет право на принудительную продажу имущества и получение удовлетворения за счёт вырученной суммы преимущественно перед иными кредиторами. По французскому праву он может оставить заложенную вещь себе для погашения долга (на основании экспертной оценки её стоимости).

По англо-американской системе залог движимости осуществляется в 2 формах: 1) с передачей имущества во владение залогодержателя и 2) фидуциарная, основанная на особом доверии, когда кредитор становится собственником вещи и вправе пользоваться ею до погашения долга.

Залог недвижимости в форме ипотеки осуществляется обычно без передачи имущества во владение залоговому кредитору. Предметом ипотеки является недвижимость, а также права на недвижимость – usufruct и эмфитевзис.

Последний, кроме того, можно также отнести к одной из разновидностей договора аренды.

63. Права на чужие вещи – аренда земли

Имущественные права на чужие вещи можно подразделить на 4 основных вида: 1) залог; 2) аренда земли, 3) сервитут, 4) узуфрукт.

Договоры аренды земли подразделяются на: 1) эфитевзис; 2) суперфиций; и 3) постоянное право пользования.

Эфитевзисом называется право долгосрочного арендатора возводить на арендуемой земле здания или сооружения.

Суперфиций буквально означает «наземную часть строения», или «то, что прочно связано с землёй». Это – форма долгосрочной аренды недвижимости без аренды самой земли.

Постоянное (бессрочное) *право пользования* предоставляется государственным и муниципальным учреждениям, казённым предприятиям, органам власти и управления без права распоряжения.

Ипотека оформляется занесением в специальный поземельный реестр. В Германии применяются 2 формы ипотеки: оборотная и обеспечительная. При оборотной ипотеке учреждение, ведущее поземельную книгу, выдаёт залоговое свидетельство. При обеспечительной (книжной) такое свидетельство не выдаётся.

64. Права на чужие вещи – сервитут, узуфрукт

Имущественные права на чужие вещи можно подразделить на 4 основных вида: 1) залог; 2) аренда земли, 3) сервитут, 4) узуфрукт.

Сервитут – это установленное в отношении земельного участка или находящегося на нём строения обременение для нужд пользования другим участком или строением. Эти участки (строения) получают соответственно названия «служащего» и «господствующего» участков. Служащий – тот, на который возлагается обременение. Господствующий – тот, в пользу которого имеет место обременение.

Сервитуты устанавливаются в силу закона или договора. Они, также как и право собственности, не ограничены сроком, хотя по воле сторон им может быть придан срочный характер. Бессрочный характер сервитута обусловлен тем, что он устанавливается для пользы именно участка, а не лица, им владеющего. Однако право Германии предусматривает также и личные сервитуты (§ 1090-1093 ГГУ).

Сервитуты подразделяют на *положительные* и *отрицательные*. Положительные сервитуты – это право лица, имеющего сервитут, совершать определённые действия в ущерб чужой недвижимости. Например, право прохода через «служащий участок». Отрицательные – это право лица требовать, чтобы

собственник примыкающего «служашего участка» воздерживался от тех или иных видов его использования. Например, право запрета на возведение зданий или разрешение только невысоких зданий («сервитут света и воздуха») и т.п.

Кроме того, сервитуты принято подразделять на *городские* (право на опору, право на пространство, право на вид, право по стокам) и *сельские* (дорожные, водные и сельскохозяйственные).

Важным вещным правом является *узуфрукт* – право пользования чужим имуществом с присвоением приносимых вещью плодов (например, фруктов, молока, шерсти, арендной платы и т.п.), но с условием сохранения существа данной вещи. Узуфрукт может быть установлен пожизненно, на период времени или под условием, наступление которого прекращает право пользования. Собственник, допустивший в отношении иного лица узуфрукт, сохраняет лишь так называемое «голое» право собственности и имеет лишь юридическую возможность контролировать пользователя.

65. Понятие доверительной собственности

В Англии и США наиболее распространённым институтом является институт доверительной собственности, трест (*trust*). Доверительная собственность именуется также фидуциарной, т.е. основанной на доверенности собственностью (*fiduciary ownership*). При этом лицо, устанавливающее доверительную собственность, т.е. выступающее как *учредитель* (*settlor* - 1), передаёт другому лицу, именуемому *доверительным собственником* (*trustee* - 2), имущество для управления в интересах обозначенного им одного или нескольких выгодоприобретателей, называемых *бенефициарами* (*beneficiary* - 3). В отношениях доверительной собственности, как правило, участвуют три стороны. Иногда может быть всего две стороны, например, в случае, когда учредитель назначает в качестве бенефициара себя. Кроме того, бенефициарами может стать и неопределённый круг лиц. Это характерно для так называемых благотворительных трестов. В отличие от обычных частных трестов, такие тресты называют публичными.

Доверительная собственность возникает разными путями:

1) в результате одностороннего распоряжения учредителя с расчётом её действия, как при жизни самого распорядителя, так и на случай смерти (посредством завещания);

2) в результате договора;

3) в силу закона (в США).

Объектом доверительной собственности может быть и недвижимое и (или) движимое имущество.

Доверительная собственность прекращается: 1) по достижении цели, для которой она создавалась; 2) по истечении предусмотренного срока или 3) при наступлении обстоятельств, которые должны прекратить её существование. Например, достижение бенефициаром совершеннолетия или его вступление в брак и т.п. Учредитель может в любое время и без объяснения причин прекра-

тить доверительную собственность, если такая возможность прямо предусмотрена в договоре.

66. Специфика института доверительной собственности

Специфика института доверительной собственности состоит в том, что право собственности в этом случае как бы расщепляется: одна часть полномочий собственника, а именно управление и распоряжение выделенным имуществом, принадлежит одному лицу (доверительному собственнику), а другая часть правомочий – получение выгод от эксплуатации имущества, в том числе получение доходов (узуфрукт), – другому лицу или лицам (бенефициарам). Это «расщепление» проявляется во всей структуре отношений, связанных с трестом, особенно заметный в отделении собственности на капитал от управления капиталом.

Доверительный собственник выступает в хозяйственном обороте в качестве собственника, заключая с третьими лицами *любые* сделки, осуществляя другие акты по использованию имущества и его управлению. Он неправомочен лишь продавать и уничтожать имущество, если на это нет прямого указания. В отношениях с учредителем доверительный собственник подчинён ряду правил, характеризующих его как лицо обязанное. Его основная обязанность заключается именно в управлении имуществом. Доверительный собственник свободен лишь от противозаконных и невозможных требований учредителя. При этом доверительный собственник обязан проявлять необходимую меру заботливости о сохранении выделенного ему имущества. Кроме того, он **обязан** по первому требованию отчитываться перед выгодоприобретателем по всем делам, связанным с управлением имуществом. Наконец, он обязан передать выгодоприобретателю *все* выгоды и доходы, полученные от управления. Он не вправе ничего оставлять себе, если иное прямо не предусмотрено в учредительном акте.

По английскому праву свои обязанности доверительный собственник выполняет в принципе безвозмездно, а по праву США – возмездно. Однако крупные компании, в том числе промышленные и банковские, выступая в качестве доверительных собственников, всегда выступают на возмездной основе. Тем не менее, даже при безвозмездном управлении доверенным имуществом, доверительный собственник вправе требовать возмещения фактических затрат, понесённых при выполнении своих обязанностей. В случае если доверительный собственник причиняет бенефициару ущерб, то обязан его возместить. При этом бенефициар имеет право преимущественного удовлетворения своих требований перед всеми остальными кредиторами в случае банкротства доверительного собственника. При злоупотреблении своими полномочиями доверительный собственник может быть привлечён даже к уголовной ответственности.

Для сохранения доверенного имущества доверительный собственник обязан принимать *все* необходимые меры. В частности, он не вправе смешивать

свои личные средства с этим имуществом, например, положить их на один счёт в банке. При попадании имущества в чужое незаконное владение, он обязан истребовать от них это имущество. Такое же право предоставляется и бенефициару. На этом основании право бенефициара считают *не чисто обязательственным* требованием к доверительному собственнику, *но также и вещным* правом на доверенное имущество.

67. Трест как разновидность доверительной собственности

Важную роль играет возникающая в силу закона конструктивная собственность или конструктивный трест (*constructive trust*). Условием её признания является особо доверительный характер отношений, при которых одно лицо на началах особого доверия ведёт дело другого лица. Такая квазидоговорная собственность используется как способ защиты того лица, в интересах которого ведётся дело. По закону и судебной практике конструктивный трест возникает в отношениях принципала и агента, компании и советом директоров, членов партнёршипа (товарищества) между собой, клиента и адвоката, опекуна и подопечного и т.д.

Доверительная собственность предполагается (презюмируется) во всех случаях, когда лицо, действующее в интересах другого лица, может неправомерно обогатиться за его счёт. Признание между ними отношений треста ставится средством защиты против такого неосновательного обогащения.

При создании благотворительных трестов доверительная собственность играет ту же роль, что учреждения в романо-германской системе права. Такая благотворительная деятельность приносит ряд весьма ощутимых выгод учредителям. Государство поощряет капиталовложения на благотворительные цели. Выделяемое для этих целей имущество вообще не подлежит налогообложению, а приобретаемые за счёт созданной благотворительной организации акции и паи других компаний позволяют оказывать на их деятельность существенное влияние. Кроме того, учредители получают возможность безвозмездно использовать результаты научно-исследовательской деятельности таких благотворительных организаций в своём хозяйстве. При учреждении благотворительного треста в принципе должны соблюдаться все требования, предъявляемые к иной доверительной собственности. Однако без указания выгодоприобретателя трест считается учреждённым в интересах всего общества или какой-то его части. При этом цель должна быть сформулирована недвусмысленно, хотя ни законодательство, ни судебная практика не дают точного определения понятия *благотворительность*. Решение этого вопроса зависит от усмотрения суда в каждом конкретном случае. Общее правило определяет в качестве таковой – деятельность, не преследующую извлечение прибыли.

Институт доверительной собственности часто применяется как средство организации крупных монополистических объединений, особенно в США. Одной из разновидностей такого монополистического объединения является создание холдинговых компаний.

68. Основания приобретения права собственности

Право собственности возникает на основании норм права и при наличии определённых юридических фактов – оснований (или способов) приобретения этого права. Их регулирование отражает стремление облегчить всем частным собственникам доказательство и защиту своего права в хозяйственном обороте, обеспечить особые интересы поземельных собственников при длительном фактическом обладании недвижимостью и гарантировать интересы собственников, в том числе, при национализации имущества.

В основу разграничения положен критерий правопреемства, когда критерий воли во внимание не принимается: если приобретение права собственности происходит не в порядке правопреемства, налицо *первоначальное* приобретение, а в порядке правопреемства – *производное* приобретение.

69. Первоначальное приобретение права собственности

Под *первоначальным* приобретением имеют в виду такие способы, при которых право собственности возникает впервые, поскольку объект не находился ранее в чьей-либо собственности, или же возникает самостоятельно, независимо от права и воли предыдущего собственника, которые не принимаются во внимание. При этом порядок приобретения определяется только законом, а не соглашением сторон или действиями прежнего собственника.

К таким юридическим способам относятся *производство* вещи, *переработка* или *спецификация* вещей, *приобретение плодов* собственниками или добросовестными владельцами вещи, *приращение* вещей, *присвоение бесхозных вещей*, *приобретательная давность владения*. Правила регулирования каждого из перечисленных способов в национальных системах права очень близки по содержанию, хотя в ряде случаев и различаются.

При первоначальных способах приобретения права собственности оно возникает в полном объёме. При производных же действует общий принцип, согласно которому право собственности переходит к новому собственнику лишь в том объёме, который имелся у предыдущего собственника. В частности, оно переходит со всеми обременениями. Исключение специально устанавливается законом. Например, это относится к лицу, добросовестно приобретшему вещь у неправомочного на её отчуждение лица.

70. Материальное производство как способ приобретения права собственности

Из первоначальных способов решающее значение имеет *материальное производство* – создание новых вещей на основе использования материалов, принадлежащих производителю или другим лицам. Возникновение права собственности на изготовленную вещь считается столь очевидным и к тому же

менее других оспариваемым случаем, что не подвергается специальному юридическому нормированию (т.е. закреплению и урегулированию).

Среди первоначальных способов специально регулируется возникновение права собственности на вещь, произведённую в результате переработки (спецификации) чужих материалов, когда переработчик совершает некоторые действия без согласования с собственником материала. Вопрос о праве собственности в этом случае решается на основе соизмерения стоимости материала и работы. Собственником признаётся изготовитель, если стоимость его работы превышает стоимость материалов. В остальных случаях собственником считается владелец материалов, обязанный, однако, оплатить произведённую работу.

71. Приобретение плодов как способ приобретения права собственности

Под *приобретением плодов* имеется в виду право собственника плодоприносящей вещи на её «плоды», к которым относятся, например, приплод скота, урожай сельскохозяйственных культур, юридические доходы в виде арендной платы и т.п.

Согласно общему принципу, результаты постройки на участке собственника, неразрывно связанные с ним, принадлежат земельному собственнику, если не доказано противное. Наиболее частым случаем при этом является возведение сооружения самим собственником из чужих материалов, или строительство на чужом участке собственником материалов при подрядных работах. Строение тогда рассматривается как часть земельного участка и поступает в собственность владельца участка.

При соединении движимых вещей собственником становится владелец главной из соединившихся вещей. Особый случай, когда вещи смешиваются, например, зерно на элеваторе или нефть в нефтехранилище. Тогда собственники становятся совместными собственниками результата.

72. Присвоение бесхозных вещей как способ приобретения права собственности

Присвоением бесхозных вещей считается завладение вещами, не имевшими собственника либо добровольно оставленными их собственником с намерением отказать от права собственности. Частные лица могут стать субъектами присвоения только движимых вещей. Государство же признаётся субъектом присвоения и движимых и недвижимых вещей. Юридическим основанием признания собственности на бесхозные вещи считается завладение ими. К таким случаям относятся добыча полезных ископаемых, рыболовство и охота, сбор дикорастущих растений и т.п., но способы присвоения ограничиваются специальным законодательством – горным, лесным, водным и т.д.

Близким по смыслу способом является способ присвоения вещей, принадлежащих неизвестным лицам, потерянным (находка) или спрятанным (клад). На них право собственности признаётся лишь по истечении установленного времени и при совершении определённых действий, например, публичного оповещения.

73. Приобретение права собственности в силу приобретательной давности

В силу *приобретательной давности* основанием возникновения права собственности считается факт продолжительного добросовестного владения имуществом. По французскому законодательству такой способ применяется по отношению к недвижимости. К движимому имуществу приобретательная давность применяется лишь в одном случае – когда лицо добросовестно владеет вещью, приобретённой у лица, не управомоченного на её отчуждение, т.е. когда вещь была украдена у собственника или потеряна им. Тогда добросовестный владелец вещи становится её собственником после истечения трёхлетнего срока давности – т.е. периода, предоставленного собственнику для предъявления иска о возврате вещи.

В Германии и Швейцарии только движимое имущество может приобретаться собственником по давности владения. Необходимая давность владения установлена в 10 лет, по истечении которых добросовестный владелец признаётся собственником. Суды считают добросовестным лицо, которое, не проявляя грубой небрежности, рассматривало себя в течение этого срока в качестве собственника. В силу системы поземельной записи приобретение по давности права собственности на недвижимость исключено: собственником недвижимости признаётся в данный момент тот, кто занесён в поземельную книгу. Однако признаётся так называемая «книжная давность»: тридцатилетней давности запись в поземельную книгу уже не может быть оспорена даже в случае, если приобретатель действовал не добросовестно.

В Англии приобретение права собственности по приобретательской давности применяется только к движимому имуществу и требуется 12-летнее добросовестное владение.

74. Производные способы приобретения права собственности

Под *производными* имеются в виду такие способы, при которых право собственности приобретателя возникает в силу его перехода от предшествующего собственника, т.е. в порядке правопреемства. Этот переход происходит в большинстве случаев по воле прежнего собственника, но в некоторых случаях – вопреки его воле.

Среди производных способов особое место занимают договорные способы, и, прежде всего, на основании договора купли-продажи, подряда, а также по-

средством займа, дарения и наследования. Эти способы осуществляются по воле предыдущего собственника.

Вопреки воле собственника осуществляются *национализация, конфискация и реквизиция*. Последние способы, также как и присвоение бесхозного имущества признаются только за государством. Оно всё чаще применяет эти принудительные способы перенесения права собственности.

Национализацией называется отчуждение собственности у частных собственников в пользу государства с выплатой возмещения бывшим собственникам национализируемого имущества. Причём, согласно ст. 545 Французского гражданского кодекса «Никто не может быть принуждаем к уступке своей собственности, если это не делается по причине общественной пользы и за справедливое и предварительное вознаграждение».

Конфискация – это безвозмездное обращение имущества в собственность государства в виде карательного акта в качестве санкции за правонарушение.

Реквизиция – возмездное отчуждение, аналогично национализации, однако такое отчуждение применяется лишь при чрезвычайных обстоятельствах.

Противоположным процессом передачи собственности от государства частным лицам является *приватизация*. При этом приватизация может осуществляться либо путём продажи отдельного государственного предприятия частному собственнику (лицу физическому или юридическому); либо публичной продажей акций, принадлежащих крупным обществам или компаниям; либо посредством выкупа этих акций самими сотрудниками бывших государственных организаций.

75. Защита права собственности

Защита права собственности проявляется в различных формах и преследует *две хозяйственные цели*: *охранительную* и *восстановительную*. *Охранительная* функция состоит в обеспечении нормальной эксплуатации имущества, т.е. поддержание имущества в ненарушенном состоянии. *Восстановление* нарушенных отношений собственности заключается в ликвидации последствий посягательств на владение и использование собственником своего имущества путём возмещения убытков, в том числе упущенной выгоды.

Эти цели достигаются с помощью вещно-правовых и обязательствственно-правовых средств.

Вещно-правовые средства охраны направлены против различных нарушений права собственности. В романо-германской правовой семье для этого используются специальные вещно-правовые иски, а в странах общего права – особые иски из правонарушений и, также как в континентальной Европе, специальные вещно-правовые иски. К нарушениям права собственности относят совершения третьими лицами действий, мешающих и полностью лишаящих собственника возможности осуществлять свои права владения, пользования и распоряжения.

76. Виндикационный и негаторный иски

В континентальной Европе для защиты права собственности применяются виндикационные и негаторные иски. *Виндикационный* заключается в истребовании имущества из чужого незаконного владения и возвращения имущества законному владельцу. *Негаторный* – это иск о прекращении неправомерных действий, мешающих собственнику пользоваться и распоряжаться своей вещью. Результатом этих исков должно стать восстановление прав собственника в прежнем состоянии, а также возмещение убытков от нарушения.

Во Франции такие иски в кодексе не предусмотрены, но в доктрине и судебной практике обеспечиваются необходимой защитой. В Германии они прямо предусмотрены в ГГУ: § 985 (требование собственника передать вещь) и § 1004 (требование об устранении нарушений и требование о воздержании от определённых действий).

Правила истребования вещи из чужого незаконного владения связаны с презумпцией о том, что владелец движимого имущества является его собственником. Ввиду действия этой презумпции ответчик не обязан доказывать правомерность приобретения вещи. Истец обязан доказать неправомерность владения вещью ответчиком путём доказательства своего права на вещь. В случае успешности такого доказательства ответчик становится обязанным доказать правомерность своего права собственности на вещь и, в случае неуспеха обязан вернуть вещь более раннему её владельцу. С другой стороны истец может попытаться доказать отсутствие оснований для владения у нового собственника, без доказательства неправомерности действий, способствовавших такому владению. Одним из таких оснований и является доказательство своего более раннего по сравнению с ответчиком владения вещью. В случае, если вещь была украдена у законного её владельца, собственник обязан доказать не только факт кражи, но и недобросовестность владельца-ответчика как приобретателя вещи (например, как скупщика заведомо краденного).

Виндицируемая собственником вещь может быть приобретена владельцем от несобственника, к которому она перешла по воле самого собственника (например, от комиссионера, хранителя, перевозчика, арендатора, залогодержателя и т.д.) или вопреки его воле (при хищении, утрате и т.п.). Поэтому истребование вещи у её нового владельца предполагает установление двух обстоятельств: 1) приобретена ли вещь от лица, управомоченного или неуправомоченного собственником на её отчуждение и 2) действовал ли новый владелец при приобретении вещи добросовестно или недобросовестно. Добросовестным считается лицо, которое при приобретении имущества не знало, и не должно было знать о факте неправомерности отчуждателя на совершение сделки. Вещь может быть истребована собственником лишь у недобросовестного владельца. Из общего правила о защите прав нового добросовестного приобретателя делаются исключения:

1. В случае утраты собственником возможности владения имуществом помимо своей воли. Так, по ст. 2279 ФГК, в случае кражи или утраты вещи собственник может истребовать её у добросовестного владельца в течение 3 лет

со дня кражи или потери; но этот последний имеет обратное требование (регресс) против того, от кого он её получил.

2. В случае виндикации денежных знаков и ценных бумаг на предъявителя. По общему правилу они не могут быть истребованы у добросовестного приобретателя, однако для ограждения интересов собственника введено так называемое вызывное производство – публикация об утрате бумаг собственников, что исключает признание добросовестности приобретателя.

3. В случае виндикации вещей, приобретённых на публичных торгах (с аукциона). Согласно ст. 2280 ФГК, первоначальный собственник может требовать возвращения утраченной вещи, лишь уплатив владельцу цену, которую она стоила.

В соответствии же с § 935 ГГУ (2) ни 2-е ни 3-е исключение не применяются, и право собственности всё же переходит на нового добросовестного владельца.

Первоначальный собственник по виндикационному иску вправе требовать возвращения не только самой вещи, но также плодов от неё, включая доходы. При этом недобросовестный владелец обязан вернуть все плоды, а добросовестный – плоды, полученные со времени, когда он узнал о противоправном владении (во Франции), или с момента предъявления ему виндикационного иска (в Германии).

Даже недобросовестный владелец имеет право на возмещение расходов по содержанию вещи: во Франции – за всё время владения вещью, а в Германии – с момента предъявления ему виндикационного иска.

Предъявление *негаторного* иска допускается в соответствии с общими положениями о защите права собственности. Собственник вправе требовать устранения помех своему праву пользования и недопущения повторения таких помех.

В Англии и США защита права собственности осуществляется в основном путём предъявления общих исков из правонарушений (деликтов), позволяющих вернуть вещь или денежное возмещение.

Обязательственно-правовые средства направлены на восстановление права собственности на имущество. К ним относятся иски о возмещении убытков, о возврате неосновательного обогащения, и т.п.

77. Понятие обязательства в зарубежных странах

Участники торгового и гражданского оборота при обмене материальными ценностями, деньгами, при возмещении убытков и переуступке прав вступают между собой в **обязательственные правоотношения**. Понятие обязательства (*obligatio*) является в юриспруденции фундаментальным. Уже в Древнем Риме юристы определили его как правовые оковы, в силу которых лицо принуждается что-нибудь исполнить согласно законам римского государства.

В соответствии с Французской правовой доктриной **обязательство** – это правовая связь, посредством которой одно лицо (должник) должно в отноше-

нии другого лица (кредитора) к предоставлению, совершению действия или воздержанию от действия.

Согласно § 241 (1) Германского гражданского уложения «В силу обязательства кредитор может требовать от должника совершить исполнение. Исполнение может состоять также в воздержании от действия».

Швейцарский обязательственный закон не даёт определения обязательства, хотя все конструкции закона построены из понимания обязательства, выработанного в Германии.

В праве Англии и США ни в законодательстве, ни в прецедентном праве нет обобщённого понятия обязательства, которое носило бы нормативный характер. Это не означает, что проблема обязательства не регулируется. Однако она всегда рассматривается в связи с договором или деликтом.

Право собственности и другие *вещные права* регулируют имущественные отношения *в статике*, в то время как для реализации своих полномочий собственник должен вступить в обязательственные правоотношения, поскольку именно они опосредуют передачу материальных ценностей от одного субъекта к другому. В торговле роль обязательственного права со временем всё более возрастает. Обязательство само по себе становится имущественной ценностью, объектом гражданских и торговых правоотношений. Огромные состояния сосредоточены в обязательственных правах требования.

В обязательственном правоотношении участвуют: *кредитор* – лицо, имеющее право требовать совершения обусловленных действий или воздержания от их совершения; *должник* – лицо, обязанное совершить оговоренное в обязательстве действие или воздержаться от его совершения. Кредитор, ожидая исполнения должником обязательства, предоставляет ему кредит.

Обязательство – это кредит с юридической точки зрения, а кредит – это обязательство с экономической точки зрения.

78. Основные виды обязательств в частном праве зарубежных стран

В зависимости от оснований возникновения обязательства во Франции делятся на 2 группы:

- 1) обязательства, возникающие из договора;
- 2) обязательства, возникающие без соглашений – из деликта, квазиделикта, квазидоговора и закона.

Договор – это наиболее часто встречающееся основание возникновения обязательств.

Обязательства из деликта возникают по вине лица, совершившего вред. Из квазиделикта – в случае причинения вреда без злого умысла: по небрежности или неосторожности. Из квазидоговора – когда отношения сходны с договорными, например, ведение чужих дел без поручения, неосновательное обогащение, платёж недолжного. Из закона – алиментные, опекунские обязательства, в некоторых случаях – исходящие из соседства земельных участков и т.п.

В Германии – нет конструкции квазидоговора и квазиделикта, а обязательства возникают: 1) из закона; 2) из сделок; 3) деликта; 4) неосновательного обогащения; и 5) ведения чужих дел без поручения. В Швейцарии классификация обязательств аналогична Германской.

Праву Англии не известен системный подход в классификации обязательств, а наиболее распространённой схемой доктринального характера является схема, имеющая в основании: 1) договор; 2) деликт; 3) квазидоговор; 4) другие основания. В США имеет место аналогичный подход.

79. Делимые и неделимые обязательства

Кроме деления обязательств по основанию их подразделяют также: на делимые и неделимые.

Делимые обязательства в отличие от неделимых обязательств *могут быть выполнены по частям*. Делимость обязательства зависит от возможности материального или идеального разделения вещи или действия, являющихся предметом обязательств, однако *неделимыми* являются также обязательства, предмет которых хотя и делим, но по условиям обязательства и обстоятельствам его возникновения обязательство не допускает частичного исполнения. Например, портной, обязавшийся сшить костюм, не может ограничиться пошивом только брюк или только пиджака. Тем не менее, неделимые обязательства встречаются реже делимых обязательств.

В зависимости от свойств передаваемых вещей обязательства могут классифицироваться на обязательства по передаче индивидуально-определённых вещей и вещей, определяемых родовыми признаками. Особую категорию составляют денежные обязательства в силу специфических свойств денег как объекта гражданских и торговых правоотношений.

80. Обязательства с позитивным и негативным содержанием, факультативные и альтернативные

Обязательства часто подразделяют на обязательства с *позитивным* и *негативным* содержанием, а также на *факультативные* и *альтернативные*.

Обязательства с *позитивным* содержанием требуют совершения действия, а с *негативным*, наоборот, воздержания от действия (например, воздержаться от продажи товара иным лицам до установленного в договоре срока).

При *альтернативных* обязательствах предполагается, что право выбора одного из предусмотренных действий принадлежит должнику (и только в специально оговоренных случаях – кредитору). При альтернативном обязательстве совершение любого действия обязательно для должника, даже если наступает невозможность исполнения одного из альтернативных обязательств.

По *факультативному* обязательству должник обязан совершить «главное» действие и лишь при определённых условиях может совершить другое, т.е. фа-

культуративное (дополнительное) обязательство. Существенно, что невозможность исполнения основного обязательства автоматически прекращает и факкультуративное.

81. Понятие «голого права» в зарубежных странах

Французский гражданский кодекс предусматривает и возможность существования так называемого «голого права» (известного ещё римскому праву – *nudum jus*), т.е. обязательств, не подлежащих принудительному исполнению в судебном порядке, но в случае их добровольного исполнения должником лишаящих его права истребования платежа обратно (права реституции).

К числу таких «*натуральных*» обязательств относят: уплату не установленным договором процентов по денежному займу; уплату долга, возникшего в связи с азартными играми и пари; предоставление содержания внебрачному ребёнку; выплату алиментов родственникам, по закону не имеющим права на их получение; платежи по обязательствам, по которым истёк срок давности и т.п. Особенностью «натуральных» обязательств является добровольное признание их должником, а их исполнение - это правомёрное действие.

82. Договор как основание возникновения обязательств

В подавляющем большинстве случаев участники гражданского и торгового оборота добровольно принимают на себя обязательства, договариваясь друг с другом что-либо сделать, передать или воздержаться от какого-либо действия.

Договор является одним из главнейших оснований возникновения обязательств. Под договором в континентальной Европе понимают *соглашение*, направленное на установление и прекращение или изменение прав и обязанностей. В законодательстве Англии нет официального определения договора как правовой категории. На основании судебной практики под договором понимается *обещание* или ряд обещаний, за нарушение которых установлены санкции, т.е. наличие у кредитора права на иск. Таким образом, в основе договора лежит добровольно данное обещание принять на себя юридическую обязанность. Со временем в Англии начала развиваться доктрина встречного удовлетворения. В отношении был внесён элемент взаимности, т.е. того, что является соглашением между двумя и более лицами. Таким образом, обещание, для того, чтобы породить последствие, должно быть принято кредитором, а для принудительного исполнения должно иметься средство правовой защиты, которое могло бы быть применено против должника, если кредитор уже предоставил эквивалент, в котором заинтересован должник.

Единообразный торговый кодекс США в ст. 1-201 даёт легальное определение договора – это правовое обязательство в целом, вытекающее из соглашения сторон.

83. Виды договоров в континентальной Европе

В праве стран континентальной Европы различаются следующие *виды договоров*:

1. *Синаллагматические* (двухсторонние и многосторонние) и *односторонние*. В синаллагматическом стороны договора взаимно обязываются друг перед другом. В одностороннем договоре (сделке) одно или несколько лиц обязываются перед другим лицом или несколькими лицами без возникновения обязанности этих последних лиц. По российскому праву (Ст. 154 ГК РФ) понятие односторонний договор не предусмотрено (только односторонняя сделка). Договорами по отечественному законодательству признаются двух- и многосторонние сделки.

2. *Возмездные* и *безвозмездные*. По возмездному договору происходит обмен между сторонами договора эквивалентными ценностями, выражаемыми в вещах, деньгах, правах требования и т.д. По безвозмездному договору одна сторона предоставляет другой стороне какую-либо ценность без получения взамен эквивалента. Если в гражданском праве презюмируется безвозмездность, то в торговом праве, наоборот, возмездность договоров. Возмездные договоры, в свою очередь подразделяются на меновые и рисковые (алеаторные). Договор считается *меновым*, если в момент его заключения стороны могут оценить выгоду, получаемую при его исполнении. *Алеаторный* договор содержит в себе условие, делающее невозможным точное исчисление в момент его заключения выгоды и убытков, которые возникнут в случае заключения договора. Например, договор страхования, продажи дома на условиях пожизненно содержания продавца, договоры по азартным играм и пари.

3. *Консенсуальные* и *реальные*. Консенсуальным считается договор, для заключения которого необходимо *только* достижение соглашения. Для реального договора кроме заключения соглашения требуется передать должнику определённую вещь. К реальным договорам относят договоры ссуды, займа, ручного залога, хранения и т.п.

4. Договоры *с одновременным и дящимся исполнением*. Договоры с одновременным исполнением предусматривают таковое путём совершения одного действия в течение краткого времени. Договоры с дящимся исполнением предусматривают исполнение одной или нескольких обязанностей в течение более или менее длительного промежутка времени. Примером дящегося исполнения может быть оплата покупки в кредит, в рассрочку, строительство здания по договору подряда и т.п.

Поведение сторон договора определяется его условиями. *Условия договора* в континентальной Европе подразделяются на: *существенные, обычные и случайные*.

84. Классификация договоров в Англии и США

В Англии и США принята совершенно иная классификация договоров:

1. Договоры подразделяются на *формальные и простые*. *Формальные* иногда называют по старинке *договорами «за печатью»*. При этом количество экземпляров должно быть равным числу участников соглашения, каждый экземпляр скреплялся гербовой сургучной печатью, затем вручался сторонам в торжественной обстановке. Опротестовать такой договор можно только по дефекту формы. Содержание договора «за печатью» не может быть оспорено. Таки договорами оформляются односторонние обязательства, сделки с недвижимостью и т.п.

2. Отдельной формой договора выделяют *договоры по решению суда*. Это делается для придания частному соглашению юридической силы публичного правового акта.

3. Ещё одно деление – на *исполненные и подлежащие исполнению*. К исполненным относятся договоры, исполненные хотя бы одной стороной.

85. Договор купли-продажи

Договор купли-продажи является наиболее распространённым из всех видов договоров. По нему одна сторона (продавец) обязуется *передать* проданную вещь и *перенести* на неё *право собственности* на другую сторону (покупателя), а покупатель обязуется *оплатить* купленную вещь и *принять* её.

По праву всех стран такой договор рассматривается как *двусторонний, возмездный и консенсуальный*.

Для заключения договора купли-продажи необходима договорённость сторон по существенным для данного договора условиям, в качестве которых рассматриваются *предмет сделки и цена* товара. Остальные условия могут быть не определены без последствий для юридической силы договора.

Предметом договора купли-продажи могут быть вещи движимые и недвижимые, будущие вещи и бестелесное имущество. Количество товара определяется либо прямо – числом единиц измерения, либо косвенно – указанием на способ установления (например, «купля-продажа всей продукции»). Допускается указание приблизительного количества с отклонениями от 1,5 до 10%.

Цена товара выражается в валюте конкретной страны. Кроме того, в США допускается уплата в форме интереса в недвижимости. В англо-американском праве при отсутствии в договоре указания на цену или способ её установления считается, что стороны подразумевали «разумную цену» на момент сдачи товара.

Законы не содержат положений о соответствии цены и стоимости вещи. Однако продажа товара по ценам, значительно ниже рыночных (демпинговым) может привести к открытию против продавца административной процедуры и к установлению санкций.

При отсутствии указаний в договоре на качество товара предусматривается среднее качество, т.е. такое, при котором товар пригоден для обычного использования.

Передача владения на вещь производится вручением её непосредственно покупателю или его представителю, либо транспортной организации, или складу. Торговая практика приравнивает к передаче товара передачу товарораспорядительных документов. Передача товара производится за счёт продавца, несущего расходы по взвешиванию, подсчёту, упаковке, маркировке, таможенным сборам. Приёмка же по количеству и качеству осуществляется за счёт покупателя. Он *обязан принять товар*, т.е. осмотреть его на соответствие по количеству и качеству, что, однако, не снимает ответственности с продавца за наличие скрытых недостатков, а также уплатить покупную цену в соответствии с условиями платежа по способу, времени, месту оплаты и валюты платежа. Не считается платежом выдача покупателем чека, открытие аккредитива либо акцепт или передача векселя продавцу. Это – лишь предпосылки для расчёта, но не сам расчёт. Возможна отсрочка платежа при продаже в кредит.

Важное место имеет место платежа. По праву Франции и США оплата должна быть произведена в месте поставки товара, а по праву Германии – в месте нахождения кредитора, т.е. продавца.

86. Понятие исковой давности в торговом праве зарубежных стран и источники правового регулирования исковой давности

Средством обеспечения субъективного права является возможность его защиты в исковом порядке путём обращения в суд или арбитраж. Однако реализация этого права ограничивается определённым сроком, устанавливаемым в законе. Период времени, с истечением которого погашается возможность принудительного осуществления гражданского права путём предъявления иска в суд или арбитраж, называется исковой (погасительной) давностью.

Возможность исковой защиты нарушенного права характеризуется как право на иск в материальном смысле, которое отличается от права на само обращение с иском в суд или арбитраж в процессуальном смысле, обычно независимого от истечения сроков.

Цель института исковой давности – устранить неустойчивость, вызываемую длительным неосуществлением прав, и положить конец устаревшим правовым притязаниям. В этом институте заинтересовано государство, поэтому он отвечает интересам публичного порядка, в частности, нормы законов об исковой давности носят императивный характер.

Источники правового регулирования исковой давности: во Франции – ФГК и ФТК, а также нормы специальных законов, в Германии – ГГУ и ГТУ, и также нормы ряда других законов, в Швейцарии – ШГК и ШОЗ, в Англии с 1980 года действует единый закон о давности, в США – законы штатов, в том числе Единообразный торговый кодекс (ЕТК).

87. Условия применения исковой давности в торговом праве зарубежных стран

Сроки исковой давности *не следует смешивать с преклюзивными* (пресекательными) сроками. По истечении преклюзивного срока (например, для предъявления претензий по количеству и качеству товаров, поставленных по сделке) пропадает само право на предъявление претензий. Т.е. они различаются по своей цели. Преклюзивный срок течёт против всех лиц, он не может быть увеличен или прерван.

Исковая давность распространяется на все гражданские правоотношения. Нормы об исковой давности носят императивный характер. Изменить их в договорном порядке нельзя, и при включении таких условий в договор они считаются недействительными.

Нормы об исковой давности подлежат применению только по инициативе должника, который может отказаться от этого средства защиты. По прошествии срока давности кредитор не может защищать своё право в исковом порядке, но само право не считается погашенным, а продолжает существовать. Поэтому платёж должника может рассматриваться кредитором как погашение долга, что исключает требование реституции исполненного как должно уплаченного.

Исковая давность в странах романо-германского права рассматривается как институт материального права, а в англо-американской системе – как институт процессуального права. При международных сделках это различие существенно, т.к. по доктрине международного права в отношении вопросов процессуального права всегда подлежит применению законодательство той страны, где рассматривается спор, т.е. закон суда. Это исключает применение в англо-американской системе норм исковой давности иностранных государств.

88. Сроки исковой давности, их приостановление и перерыв в торговом праве зарубежных стран

Давностные сроки подразделяются на *общие* и *специальные*. Во Франции общий срок исковой давности – 30 лет, специальные – от 6 месяцев до 5 лет. В Германии – соответственно 30 лет и от 6 месяцев до 4 лет. В Швейцарии – 10 лет и специальные – 1 год или 5 лет. В Англии – для простых договоров – 6 лет, для договоров «за печатью» – 12 лет. В разных штатах США – общий срок исковой давности колеблется от 4 до 10 лет. Начало течения сроков исковой давности определяется моментом возникновения права на иск, т.е. моментом, с которого обязательство становится годным к взысканию и может быть предъявлено к принудительному исполнению. Например, при условии оплаты по первому требованию – с момента уведомления должника о необходимости исполнения.

Приостановление течения срока исковой давности заключается в том, что в давностный срок не засчитывается время, в течение которого кредитор не мог предъявить иск или от него нельзя было ожидать иска, например по обстоятельствам непреодолимой силы, при военных действиях и т. п.

Перерыв исковой давности связан с наступлением событий, нарушающих течение давностного срока, при которых ранее истекшее время становится бесполезным. После устранения этих препятствий может начаться только новое течение давности.

Известны два вида оснований для перерыва:

1) предъявление кредитором иска или совершение им аналогичных действий (например, наложение ареста на имущество должника, заявление о конкурсном производстве и т. п.);

2) признание должником в письменной или устной форме (в англо-американской – только в письменной) своего обязательства. Такое признание может быть и косвенным, например, частичная уплата долга или процентов по долгу.

Кредитор может прервать течение срока давности столько раз, сколько сочтёт необходимым.

89. Понятие расчётных и кредитных отношений

Производство расчётов является существенным и обязательным элементом всех отношений возмездного характера, имеющих место в торговых отношениях во всех зарубежных странах. При этом кредитор получает денежный эквивалент предоставленной им ценности или понесённого им ущерба. Расчёты возможны посредством наличных денег либо безналичными перечислениями посредством банков.

Часто в торговых операциях возникает необходимость получения денег в долг. Такие отношения называются кредитными. Они обычно оформляются либо специальным договором ссуды или займа, либо путём выдачи векселя. Кроме того, при совершении банковских операций подобные отношения возникают при выдаче чека.

Договоры ссуды и займа близки по содержанию. Первоначально ссуда рассматривалась как разновидность займа. Например, ст. 1874 ФГК выделяет 2 вида займа: 1) заём вещей для пользования без их уничтожения, который называется ссудой и 2) заём вещей, которые потребляются путём их использования, называемый потребительским займом или просто займом.

Более поздние кодификации (Германия и Швейцария) более чётко различают ссуду и заём. В странах общего права заём для пользования рассматривается как родовое понятие, включающее в себя и денежный заём.

90. Договор ссуды в частном праве зарубежных стран

Под договором *ссуды* в странах континентальной Европы понимается договор, в силу которого одна сторона (ссудодатель) предоставляет *безвозмездно* другой стороне (ссудополучателю) вещь для пользования, а ссудополучатель обязуется по окончании договора возвратить вещь (ст. 1875 ФГК, § 598 ГГУ, ст. 305 ШОЗ).

Ссуда отличается от других видов сделок: 1) от договоров имущественного найма – безвозмездностью; 2) от займа – тем, что вещь передаётся в пользование, а не в собственность и не для потребления; 3) от договора безвозмездного хранения – тем, что хранитель не имеет права пользования, а имеет лишь право владения; 4) от дарения – тем, что одаряемый получает вещь навсегда и в собственность, а ссудополучатель – лишь на время и лишь для пользования.

В силу своей безвозмездности договор ссуды встречается в торговом праве чрезвычайно редко, ведь в торговле презюмируется возмездность всех правоотношений.

Как правило, договор ссуды является реальным, но может быть и консенсуальным. Предметом по договору ссуды всегда является конкретная индивидуально-определимая вещь.

Договор ссуды досрочно прекращается, во-первых, в случаях, если ссудодатель сам станет нуждаться в переданной вещи, во-вторых, при нарушении порядка использования вещи и, в третьих, в случае смерти ссудополучателя.

91. Обязанности ссудополучателя

Ссудополучатель обязан заботиться о сохранности полученной вещи как «хороший хозяин», нести расходы по поддержанию её в исправном состоянии (если это – животное, то кормить, если растение – поливать, удобрять и т.п.). Пользоваться полученной вещью ссудополучатель может лишь в пределах, установленных в договоре или в соответствии с природой вещи. Очевидно, что взятой по договору ссуды хрустальной вазой нельзя забивать гвозди, в то время как собственной вазой – можно. При нарушении правил пользования вещью ссудополучатель обязан возместить ссудодателю убытки из-за ухудшения качества вещи. Особо оговаривается запрет на передачу третьим лицам вещи, полученной в ссуду. Возврат вещи осуществляется по окончании срока договора либо по первому требованию ссудодателя за исключением случаев целевого использования вещи. Считается неразумным требовать возврата бритвы в момент, когда побрита лишь одна щека.

92. Договор займа в частном праве зарубежных стран

По договору займа одна сторона (заимодавец) передаёт другой стороне (займщику) деньги или иные вещи, определяемые родовыми признаками в собст-

венность. Заёмщик обязан вернуть такое же количество вещей того же рода и качества. Объектом займа являются вещи, определяемые родовыми признаками.

Как правило, договор займа является реальным, но может быть и консенсуальным. Он может быть возмездным и безвозмездным. Безвозмездный реальный договор займа является односторонним. Консенсуальный договор займа – порождает права и обязанности у обеих сторон. Однако в случае, когда у заимодавца возникают сомнения в возвращении своего имущества, он освобождается от своих обязанностей по консенсуальному договору.

Заёмщик обязан своевременно вернуть основной долг, а по возмездному договору также и проценты – деньгами или иными движимыми вещами.

Проценты по возмездным займам определяются договором или законом. При этом предусматриваются меры по борьбе с ростовщичеством, ограничивающие размер процентов. Как правило, проценты вносятся одновременно с возвратом имущества. Однако в случае многолетнего займа – ежегодно. В гражданских договорах займа презюмируется (предполагается) безвозмездность, а в торговых – наоборот, возмездность. Нарушение этого принципа должно быть прямо предусмотрено в договоре.

При указании в договоре срока возврата, он должен строго соблюдаться, в противном случае у заимодавца возникает право требования неустойки и компенсации упущенной выгоды. В случае если в договоре срок возврата не указан, он определяется по закону, например, в Швейцарии – 6 месяцев, в Германии – от 1 до 3 месяцев в зависимости от размера долга.

Одной из разновидностей займа является такая форма, как выпуск облигаций. Такой вид займа регулируется законодательством об эмиссии ценных бумаг.

93. Вексель и чек в расчётно-кредитных отношениях

В области кредитно-расчётных отношений наибольшее распространение получили такие ценные бумаги, как вексель и чек. Векселями оформляются задолженность импортера при коммерческом кредите и отношения между банками при предоставлении банковских кредитов.

Различают *два вида векселей: простые и переводные*. Широко распространены переводные векселя, выставляемые импортером товара на банк и индентованные последним (тем самым банк принимает на себя безусловное обязательство платежа). Такие векселя выполняют роль международного платёжного средства. Форма векселя определяется законом страны, где он выставлен (выписан).

В отличие от векселей, которые могут выставляться практически на любое лицо, чеки выполняют функцию платежа и выставляются только на банк. Чековое законодательство, также как и вексельное, весьма различно в разных странах. В Англии чековое обращение регулируется законом о векселях 1882 года. Многие страны имеют унифицированное законодательство в соответствии с Женевской чековой конвенцией 1931 года (напр., Бельгия, Бразилия,

Германия, Италия, Франция, Швейцария). Ряд стран имеют своё уникальное законодательство, в том числе и Россия. Чек в континентальной Европе является ценной бумагой, а в Англии и США – оборотным документом. Он содержит приказ банку заплатить определённую сумму по предъявлении чека.

94. Вексель в частном праве зарубежных стран

Векселем называется ценная бумага, содержащая простое и ничем не обусловленное обещание векселедателя или его предложение третьему лицу произвести платёж указанной суммы в обусловленный срок. В континентальной Европе это – абстрактное денежное обязательство. В Англии и США категория абстрактных обязательств в принципе не известна, а обязательство, не оформленное как договор «за печатью», признаётся действительным лишь при наличии встречного удовлетворения. Считается, что при получении векселя встречное удовлетворение уже имеется, поэтому на векселях в Англии и США прямо пишется, что оно уже получено.

В правоотношениях по *переводному* векселю участвуют 3 лица: векселедатель (трассант), плательщик (трассат) и векселедержатель (ремитент). В правоотношениях по *простому* векселю – только 2 лица: векселедатель и векселедержатель. При этом векселедатель одновременно является и плательщиком.

95. Правовое регулирование векселя в зарубежных странах

В 1930 году на Женевской конференции были приняты конвенции об унификации вексельного права, согласно которым государства, присоединившиеся к ним, обязались на своей территории в качестве национального ввести Единообразный вексельный закон (ЕВЗ). Зарубежные государства по отношению к этому закону принято делить на 4 группы: 1) страны, официально присоединившиеся к Женевской конвенции и во исполнение её издавшие национальные законы, воспроизводящие ЕВЗ на национальных языках (напр., Австрия, Бельгия, Франция, Германия, Греция, Дания, Италия, Монако, Нидерланды, Норвегия, Португалия, СССР (*Россия, как правопреемник*), Финляндия, Швеция, Швейцария, Япония), а также не присоединившиеся, но издавшие на основе ЕВЗ свои национальные законы (напр., Аргентина, Гондурас, Ирак, Исландия, Индонезия, Тунис, Турция); 2) страны, имеющие в основе вексельных законов английский закон о векселях 1882 года (Англия, Австралия, Израиль, Индия, Новая Зеландия, Пакистан, США, Уганда и др.); 3) страны, вексельные законы которых основаны на старом французском вексельном праве (Доминиканская Республика, Иордания, Иран, Люксембург и др.); и 4) страны, вексельное право которых значительно отличается от выше перечисленных (напр., Мексика и Чили). Такое положение усложняет коллизонные вопросы частного права, касающиеся вексельных расчётов.

96. Основные реквизиты векселя

По своей природе вексель в странах континентальной Европы представляет собой ценную бумагу, а в странах общего права – оборотный документ. Вексель содержит денежное обязательство в строго определённой сумме, заранее исчисленной, хотя английское право допускает определённую математически определяемую сумму.

Вексель относится к ценным бумагам, имеющим строгие требования в отношении их формы. Во всех странах законодательно определён перечень реквизитов (обязательных элементов), без которых документ не признаётся векселем. Единообразный вексельный закон требует обязательного указания 7 реквизитов для простого и 8 реквизитов для переводного векселя. Английский закон о векселях требует наличия всего лишь 4 реквизитов (в скобках указаны номера реквизитов по ЕВЗ):

- 1) безусловного приказа о платеже денежной суммы; (2)
- 2) наименования плательщика; (8)
- 3) наименования лица, которому или по приказу которого должен быть совершён платёж, или указания, что вексель на предъявителя; (5)
- 4) подписи векселедателя. (7)

Согласно Единообразному вексельному закону простой вексель содержит (в скобках указаны номера реквизитов по Английскому вексельному закону):

- 1) наименование «вексель», включённое в самый текст и выраженное на том языке, на котором этот документ составлен;
- 2) простое и ничем не обусловленное обещание уплатить определённую сумму (1);

- 3) указание срока платежа;
- 4) указание места, в котором должен быть совершён платёж;
- 5) наименование того, кому или приказу кого платёж должен быть совершён (3);
- 6) указание даты и места составления векселя;
- 7) подпись того, кто выдает документ (векселедатель) (4).

В дополнение к перечисленным реквизитам переводный вексель содержит:

- 8) наименование того, кто должен платить (плательщика) (2).

В то время как в России согласно ст. 4 закона от 11.03.97 № 48-ФЗ вексель «должен быть составлен только на бумаге», в зарубежных странах допускается его составление также на материи (ткани, например на манжете рукава) и даже на апельсиновой коже (Англия), хотя обычно применяются специальные фирменные бланки кредитных учреждений.

97. Механизм действия векселя в зарубежных странах

Механизм действия векселя состоит в том, что, выдавая вексель remitенту, трассант становится обязанным перед ним, отвечает за платёж и за акцепт векселя плательщиком. Переводные векселя предъявляются трассату для акцепта,

который совершается на самом векселе простой подписью или с добавлением слова «акцептовано». С этого момента трассат отвечает по тратте. В случае неплатежа трассатом трассант несёт ответственность перед ремитентом в порядке регрессии. Таким образом, перед векселедержателем (ремитентом) обязаны 2 лица и плательщик (трассат) и векселедатель (трассант).

Возможно, расширение круга субъектов вексельных прав при передаче прав на получение платежа. Это происходит в процессе обычной гражданской цессии, но при этом право требования передаётся от cedenta к цессионарию со всеми отягощениями и пороками. Каждый следующий владелец векселя не может получить больше прав, чем предыдущий его владелец. Этот недостаток устраняется при передаче права требования с помощью ценных бумаг. При этом право требования передаётся «в чистом виде», без отягощений. Право на получение платежа по векселю на предъявителя передаётся простым вручением ценной бумаги новому держателю. В случае ордерного векселя на его обороте полагается осуществить при передаче соответствующую передавочную надпись, которая называется индоссаментом. Лицо, осуществляющее указанную надпись, называется индоссантом, а лицо, в пользу которого осуществляется индоссамент, - индоссатором. Каждый новый индоссамент повышает надёжность векселя, создавая нового должника. Наиболее надёжными векселями являются те, которые имеют непрерывный ряд индоссаментов.

98. Аваль и пролонгация векселя

Надёжность векселя повышается также посредством авалья – вексельного поручительства. Аваль оформляется в виде надписи, сопровождаемой словами «считать за аваль» и другими аналогичными формулировками. Аваль совершается на оборотной стороне листа либо на специально приклеенном к векселю для дополнительных надписей листе – аллонже. В принципе авалист отвечает солидарно с основным вексельным должником, а, оплатив вексель, авалист приобретает все права лица, обязательство которого исполнил.

В случае надлежащего исполнения вексельные отношения прекращаются платежом, причём только против предъявления векселя. Следует иметь в виду, что вексель должен быть предъявлен своевременно. В противном случае он теряет силу. Срок платежа по ЕВЗ – один год, а в Англии – в разумный срок со дня выдачи. Просрочка в предъявлении векселя освобождает от ответственности всех обязанных по векселю лиц, кроме плательщика. Срок, на который выставлен вексель, может быть продлён (пролонгирован). Пролонгация может быть договорной и внедоговорной. Внедоговорная возможна при форс-мажорных обстоятельствах, при объявлении моратория, законодательного запрета иностранного государства. Договорная пролонгация может быть 1) простой; 2) прямой, или квалифицированной; и 3) косвенной.

При простой пролонгации стороны договариваются об отсрочке платежа без внесения изменений в текст векселя. При прямой (квалифицированной) в текст векселя вносится соответствующее изменение. При косвенной пролонга-

ции вместо векселя, по которому приближается или уже наступил срок платежа, выдаётся новый вексель, в точности такой же как прежний, но с новым сроком платежа.

В случае нарушения нормального процесса обращения векселя у держателя векселя появляется право предъявления прямого иска к векселедателю и плательщику, а также регрессного иска к остальным вексельным должникам. При этом вексель должен быть предварительно опротестован. Протест векселя – это публично-правовой акт, удостоверяющий отказ в акцепте или платеже. Акт протеста заверяется нотариусом или аналогичным уполномоченным лицом.

В Англии и США протесту соответствует процедура нотификации, заключающаяся в уведомлении всех вексельных должников о факте отказа акцептовать или оплатить вексель.

99. Чек как средство платежа в частном праве зарубежных стран

В то время как переводной вексель может быть выставлен на любое лицо и выступает в качестве инструмента кредита, чеки в основном выполняют функцию платежа и всегда выставляются только на банк, в котором у чекодателя имеются деньги на счёте, который называется «счётом с покрытием». Банк обязан оплатить чек за счёт средств, имеющихся у клиента на этом счёте.

В чековых правоотношениях участвуют 3 лица:

- 1) чекодатель;
- 2) банк-плательщик;
- 3) ремитент (чекодержатель).

Многие зарубежные страны имеют унифицированное чековое законодательство в соответствии с Женевской чековой конвенцией 1931 года, приложением к которой является Единообразный чековый закон (ЕЧЗ). К этой группе стран относятся Бельгия, Бразилия, Германия, Италия, Франция, Швейцария и др. Ряд стран (в том числе Россия) не присоединились к конвенции, и имеют собственное законодательство.

По своей правовой природе чек в странах континентальной Европы является ценной бумагой, реализация права которой не может быть осуществлена без её предъявления. В Англии и США это – оборотный документ, разновидность переводного векселя, выставляемого на банк.

По содержанию чек является денежным документом. Он содержит приказ чекодателя плательщику-банку заплатить ремитенту или по его приказу определённую сумму денег по предъявлении чека к оплате. Банк выплачивает деньги из средств, имеющихся на счету чекодателя как клиента банка. Отношения между чекодателем и банком имеют в своей основе чековый договор. По этому договору чекодатель вправе распоряжаться принадлежащими ему средствами, выставляя чеки, а банк при правильном оформлении чеков обязуется их оплачивать. Чекодержатель является кредитором, перед которым обязаны 2 лица: 1) банк-плательщик; 2) сам чекодатель (в случае неоплаты).

100. Реквизиты чека в зарубежных странах

Выставляя чек на счёт без покрытия, чекодатель отвечает за платёж. Аналогично вексельным отношениям круг лиц, участвующих в чековых отношениях может быть расширен передачей чека по индоссаменту или посредством авала (гарантии платежа).

Чек как ценная бумага относится к документам строго формального характера. В большинстве зарубежных стран он должен иметь следующие реквизиты:

- 1) чековую метку (не обязательна по английскому закону);
- 2) безусловный приказ платить определённую денежную сумму;
- 3) наименование плательщика;
- 4) обозначение места платежа;
- 5) дата выдачи чека и место выдачи чека;
- 6) подпись чекодателя.

101. Виды чеков в праве зарубежных стран

В зависимости от способа легитимации лица, уполномоченного на получение платежа, чеки подразделяются на: ордерные, предъявительские и именные. Самым оборотным является предъявительский чек. Он передаётся путём простого вручения. Ордерные чеки при передаче оформляются предварительно совершённым индоссаментом. Каждый новый индоссамент порождает нового чекового должника, несущего солидарную ответственность вместе с чекодателем перед чекодержателем. Так же как и на векселе, индоссамент на чеке может быть либо бланковым, либо именным.

Бланковый индоссамент состоит только из подписи индоссанта. Такой чек может быть передан другому лицу посредством простого вручения.

Именной индоссамент содержит помимо подписи точное указание на индоссатора. Индоссант может освободить себя от ответственности по чеку, указав при совершении индоссамента формулировку: «без оборота на меня».

Чеки не предъявляются к акцепту. Он может быть выставлен только на банк, в котором у чекодателя имеется счёт с покрытием.

102. Торговые расчёты в праве зарубежных стран

Международные расчёты представляют собой систему регулирования платежей по денежным требованиям и обязательствам, возникающим между государствами, организациями и гражданами, находящимися на территории разных стран, на основе экономических, политических, научно-технических, культурных и иных отношений.

Международные платёжные соглашения обычно предусматривают осуществление расчётов организаций с зарубежными фирмами в свободно конвертируемой валюте. Форма расчётов указывается в самих внешнеторговых

сделках. Расчёты осуществляются посредством *аккредитива* и в порядке *инкассо*.

Аккредитив — это *поручение банку произвести платежи* за счёт специально выделенных для этого сумм *против* предусмотренных *документов*. Международная торговая палата разработала Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов (действуют в редакции 1983 г.).

При другой форме расчётов - в порядке **инкассо** – уполномоченная на получение платежа организация даёт обслуживающему её банку инкассовое *поручение*, с тем, *чтобы банк* через своего иностранного корреспондента *получил причитающийся платёж* или акцепт векселя или иного платежного документа. При такой форме расчётов применяются Унифицированные правила по инкассо, разработанные Международной торговой палатой.

103. Понятие аккредитива в зарубежных странах

Понятие *аккредитив* происходит от лат. *accred* - доверительный, *accredo* – доверяю, и означает денежное обязательство банка, выдаваемое по поручению покупателя в пользу продавца, на основе которого при выполнении определённых условий и при наличии документов, указанных в этом обязательстве, банк проводит платёж. Банк-эмитент по заявлению покупателя открывает аккредитив, в котором даны условия и перечень документов, необходимых для перевода денежных средств на расчётный счёт продавца. Исполняющий банк (банк-поставщик) контролирует выполнение указанных требований, а при полном их выполнении зачисляет на расчётный счёт указанную в контракте сумму.

Аккредитив как расчётный инструмент может быть предназначен для расчётов только с одним продавцом. Срок действия и порядок ведения денежных операций устанавливаются договором между сторонами. В нём обычно указываются: наименование банка-эмитента, вид аккредитива, способ его исполнения, способ извещения продавца об открытии аккредитива, полный перечень и характеристика документов, представляемых продавцом в банк для получения денежных средств, сроки представления документов и требования к их оформлению, а также другие условия, устанавливаемые в индивидуальном порядке. Аккредитив обычно используется, когда частным лицам или компаниям – владельцам счёта в одном городе время от времени необходимы денежные средства в другом городе или за рубежом. В этом случае клиент через свой банк открывает аккредитив в иногороднем отделении или банке-корреспонденте, т.е. просит банк произвести платежи за его счёт или за счёт депонируемых на отдельном счёте денег клиента в пользу того или иного лица.

104. Разновидности аккредитива

Существуют **разновидности аккредитива**: *безотзывные и отзывные, подтверждённые и неподтверждённые, револьверный аккредитив, покрытые и непокрытые аккредитивы.*

Отзывный аккредитив может быть изменён или аннулирован банком-эмитентом в любой момент без предварительного уведомления бенефициара. В связи с этим в международной практике в основном применяются *безотзывные* аккредитивы, которые не могут быть аннулированы или изменены без согласия заинтересованных сторон. В аккредитиве должно ясно указываться, является ли он отзывным или безотзывным. При отсутствии такого указания аккредитив будет считаться безотзывным.

Подтверждённые аккредитивы имеют дополнительную гарантию другого банка, который берёт на себя обязательство оплачивать все расчётные документы в случае, если банк-эмитент по тем или иным причинам откажется совершить платёж. *Неподтверждённый* аккредитив такой гарантии не имеет.

Револьверный (возобновляемый) аккредитив используется в расчётах за постоянные краткие поставки, осуществляемые обычно по графику, зафиксированному в контракте. Он предусматривает автоматическое восстановление суммы аккредитива через определённый промежуток времени по мере его использования или же восстановление аккредитива до первоначальной суммы после каждого использования.

При открытии *покрытых* аккредитивов банк-эмитент предварительно предоставляет в распоряжение исполняющего банка денежные средства на срок действия своих обязательств с условием возможного использования этих средств для выплат по аккредитиву. Денежное покрытие может предоставляться посредством кредитования счёта исполняющего банка в банке-эмитенте или в третьем банке, а также предоставления исполняющему банку права дебетования ведущегося у него счёта банка-эмитента на сумму аккредитива в момент его получения на исполнение. Банк-эмитент для обеспечения денежного покрытия может открыть в исполняющем банке депозитный счёт.

Непокрытый аккредитив фактически представляет собой отсроченный платёж, когда деньги исполняющему банку переводятся не сразу, а по мере исполнения или по окончании действия аккредитива. Исполняющий банк, выполняя аккредитив, тем самым предоставляет кредит банку-эмитенту. Отдельная разновидность аккредитива – *аккредитив с «красной оговоркой»*. С его помощью исполняющий банк может выдавать продавцу авансы до определённой суммы. Открывая такой аккредитив, банк-эмитент обязуется возместить исполняющему банку сумму выплаченных авансов, даже если отгрузка после этого не была совершена. Однако банки работают на таких условиях крайне редко, т.к. этот вид аккредитива расценивается как необеспеченный кредит.

105. Понятие инкассо в праве зарубежных стран

Инкассо называется банковская операция, посредством которой банк по поручению своего клиента получает на основании расчётных документов причитающиеся ему денежные средства от предприятий, объединений, организаций, учреждений за отгруженные в их адрес товарно-материальные ценности и оказанные услуги и зачисляет эти средства на его счёт в банке.

По характеру документов инкассо делится на *чистое* (инкассо переводных и простых векселей, чеков и других платёжных документов) и *документарное* или срочное (инкассо коммерческих документов – счетов, различных сертификатов, отгрузочных и страховых документов и т.д.). С точки зрения внешне-торговых расчётов наибольший интерес представляет инкассо товарных документов, т.е. документарное, при котором экспортёр, отгрузив товар, оформляет необходимую документацию и передаёт её в банк на инкассо. При этом экспортёр даёт банку точные инструкции о том, когда предъявлять документы для платежа, передаются ли они импортеру против платежа или акцепта тратты, как должен поступить банк в том случае, если импортер откажется выкупить документы или дать акцепт, и другие необходимые инструкции. Банк экспортера пересылает документы своему корреспонденту, и тот передаёт их импортеру, выполняя все условия, указанные экспортером в инкассовом поручении.

Банки выполняют при этом лишь посреднические функции, т.е. не проверяют полученные документы и действуют только в пределах условий, поставленных клиентом, и не несут ответственности за оплату.

Банки взимают комиссионные за выполнение инкассо. Порядок совершения инкассо регламентируется унифицированными правилами, изданными Международной Торговой Палатой. Их придерживается большинство коммерческих банков мира.

Заключение

Краткое руководство по вопросам гражданского и торгового права зарубежных стран содержит основные вопросы и ответы на них. Формально указанных в брошюре сведений достаточно для получения квалификации, однако при необходимости вести юридическую практику в одном из рассмотренных в данной брошюре государств, необходимо самостоятельно изучить указанные источники гражданского и торгового права на языке оригинала.

Словарь терминов

- Аваль** – вексельное поручение, в силу которого лицо (авалист), совершившее поручение, принимает ответственность за выполнение обязательства как-ким-либо из обязанных по векселю лиц – акцептантом, векселедателем, индоссантом. Оформляется гарантийной надписью на векселе или на дополнительном листе (аллонж).
- Акцепт** – ответ (согласие) на предложение (оферту) заключить договор.
- Автономия воли** – свобода волеизъявления, чаще всего реализующаяся в свободе договора (свободе заключать или не заключать договор и свободе выполнять или не выполнять его).
- Акцептант** – лицо дающее акцепт, либо лицо, принявшее на себя обязательство уплатить по предъявленному счету, векселю.
- Аллонж** – дополнительный лист бумаги, прикреплённый к векселю, на котором совершаются передаточные надписи, если на оборотной стороне векселя они не уместаются. На аллонже может быть также совершен аваль.
- Векселедатель** – лицо, выпустившее в обращение бездокументарный вексель, обязательство уплаты по которому учтено (зафиксировано) оператором счетов.
- Векселедержатель** – владелец векселя, имеющий право на получение указанной в нём суммы денег.
- Вексельный регресс** – право обратного требования со стороны индоссанта, оплатившего опротестованный вексель, к предыдущим индоссантам и векселедателю, которые несут по векселю солидарную ответственность.
- Вексель** – ничем не обусловленное обязательство векселедателя (простой вексель) либо иного указанного в векселе плательщика (переводной вексель) выплатить по наступлении предусмотренного срока полученные взаймы денежные суммы. Долговая, ордерная, именная, обращаемая, неэмиссионная ценная бумага, существующая исключительно в документарной форме.
- Грационные дни** – предусмотренные вексельным законодательством ряда стран льготные дни, на которые удлиняется срок платежа, обозначенный на векселе. Английское законодательство устанавливает 3 грационных дня, Женевская вексельная конвенция 1930 года грационные дни не предусматривает.
- Дееспособность** – способность физического лица (гражданина, иностранца, апатрида, беженца) приобретать и осуществлять гражданские права, создавать для себя гражданские обязанности и исполнять их. Возникает в полном объёме с наступлением совершеннолетия. Возраст наступления дееспособности в Германии, России, Франции, Швейцарии – 18 лет, в разных штатах США – от 18 до 21 года. В России дееспособность за юридическим лицом не признается (см. Гражданский Кодекс Российской Федерации).
- Декрет** (Decret – фр.) – нормативный акт общего или частного характера. В современной Франции декреты издаются президентом и премьер-министром, причём декреты президента получают юридическую силу после их скрепления подписью премьер-министра или соответствующего министра.

Дигесты Юстиниана – собрание юридических текстов византийского императора Юстиниана (по-гречески – Пандекты), завершённое в 533 г. н.э.

Диспозитивный метод – метод правового регулирования, основанный на свободе, частной инициативе и равенстве субъектов правоотношений. Действие нормы закона носит субсидиарный характер.

Долевая ответственность – ответственность нескольких должников по одному обязательству, при которой каждый отвечает только за свою долю, при выполнении своей части обязательства освобождается от ответственности перед кредитором (в отличие от совместной, в том числе солидарной, ответственности).

Домицилий (домициль) – основное место проживания физического лица. Может относиться и к юридическому лицу. Различают домициль происхождения (в Великобритании – это домициль отца), домициль в силу закона (у жены по домицилю мужа) и домициль выбора (например при желании построить дом в другой стране с целью проживания в нём).

Императивный метод – метод правового регулирования, основанный на повелении, настоятельном требовании, не допускающем иного толкования.

Индоссамент – (Endossement) – передаточная надпись на ценной бумаге, векселе, чеке, коносаменте и т.п., способ передачи векселя, при котором владелец векселя (индоссант) передаёт его новому владельцу (индоссату). При индоссировании на обороте векселя или тратты указывается, что оплата этого документа должна быть произведена по приказу конкретного лица, и ставится подпись.

Индоссант – лицо, совершающее передаточную надпись на страховом полисе, коносаменте и других товарораспорядительных и денежных документах (векселе, чеке).

Индоссат – тот, в чью пользу делается передаточная надпись на векселе или чеке.

Инкассо – операции с документами, осуществляемые банками на основании полученных инструкций для получения акцепта и/или платежа в зависимости от случая; выдача коммерческих документов против акцепта и/или платежа в зависимости от случая; выдача документов на других условиях. Обязательно с инкассовым поручением, содержащим полные и точные инструкции о порядке операций с документами.

Институции Гаия – элементарное, краткое, безупречно точное изложение римского права, составленное Гаем, юристом II в. н.э., разделённое на 3 части – о физических лицах, о вещах и об обязательствах.

Источники права – способы сущностного выражения норм права (в отличие от форм права – их внешнего выражения). Акты компетентных государственных органов, устанавливающие нормы права, внешние формы правотворческой деятельности государства, посредством которой они становятся обязательными к исполнению. Кроме того, обычаи, судебные прецеденты, нормативные договоры (например, коллективный договор между администрацией и работниками организации).

Конклюдентные действия – действия лица, выражающие его волю установить правоотношение (например, совершить сделку), но не в форме устного или письменного волеизъявления, а поведением, по которому можно сделать заключение о таком намерении.

Коносамент (connaissement, или bill of lading) – документ, необходимый в транспортных операциях. Перевозчик выдаёт его по требованию того, кто осуществляет погрузку товара. Коносамент представляет собой: доказательство того, что капитан транспортного судна действительно принял перечисленные товары; документ, позволяющий востребовать товары по прибытии судна; документ, свидетельствующий о наличии товаров, который может быть передан другому лицу (при этом владельцем товара становится другое лицо).

Куртаж – вознаграждение брокеру за посредничество при совершении биржевой сделки. Обычно в промилах к сумме следки. Уплачивается как продавцом, так и покупателем.

Объект права – материальные и нематериальные блага, действия или воздержание от действий, по поводу которых субъекты права вступают в определённые правоотношения.

Ордонанс (Ordonnance – фр.) постановление правительства; может быть принято правительством только в случае делегирования полномочий правительству парламентом и на ограниченный срок. Постановление остаётся в силе при условии его ратификации парламентом.

Оферта – адресованное одному или нескольким конкретным лицам предложение, которое достаточно определённо и выражает намерение лица, сделавшего предложение, считать себя заключившим договор с адресатом, который примет это предложение.

Пандекты (греч., по латыни – дигесты) – систематизированный сборник отрывков из работ самых ранних римских юристов. К V веку нашей эры Дигесты состояли из 50 книг и содержали более 9000 отрывков из 2000 работ 39 авторов. Представляют собой энциклопедию римской юриспруденции.

Плательщик – лицо, которому должно быть сделано представление согласно инкассовому поручению. Лицо (например, банк), которому векселедатель на основе заключённого между ними договора поручения, может поручить произвести платёж по векселю.

Правоспособность – способность иметь гражданские права и нести обязанности (признается в равной мере за всеми субъектами права – и физическими и юридическими лицами). Возникает в момент рождения и прекращается смертью человека (физической или юридической – объявлением умершим по судебному решению), а для юридического лица – возникает при записи в реестр юридических лиц и прекращается записью факта его ликвидации в реестре юридических лиц).

Пролонгация – продление срока действия (договора или векселя).

Регресс – обратное требование о возмещении уплаченной суммы, предъявленное одним лицом к другому – обязанному лицу. Применяется при вексель-

ном протесте. Обратное требование о возврате уплаченной суммы, предъявляемое регрессантом к регрессату (регрессный иск).

Ремитент – первый векселедержатель (обозначенный в качестве получателя в самом векселе). Лицо, в пользу которого выписана тратта.

Совместная (не солидарная) ответственность – чаще всего возникает при неделимости обязательства, а также при семейном подряде. Аналогично солидарной ответственности все должники остаются обязанными до полного возвращения долга, однако регрессного права требования одного из должников при выполнении им обязательства в полном объеме, к другим должникам не возникает.

Солидарная ответственность – такая совместная ответственность нескольких должников, при которой все должники остаются обязанными до полного возвращения долга. Исполнение долга одним из них освобождает их всех от исполнения кредитору, а исполнивший обязательство имеет право требования к остальным должникам в равных долях, за вычетом его доли. Неуплаченное одним из содолжников тому, который исполнил обязательство, падает в равной доле на него и на остальных содолжников.

Субсидиарная ответственность – дополнительная ответственность, которую несёт лицо в соответствии с законом, иными правовыми актами или условиями обязательства по отношению к ответственности другого лица, являющегося основным должником. Субсидиарный должник при предъявлении к нему требования кредитора, обязан предупредить об этом основного должника, а если ему предъявлен иск, привлечь основного должника к участию в деле. Не исключено, что у основного должника имеются встречные требования к кредитору.

Субъект права – лицо физическое или юридическое, обладающее по закону способностью иметь и осуществлять права и юридические обязанности. Характеризуется правовым статусом.

Трассант – векселедатель тратты. Отвечает за акцепт и платёж по векселю. Подпись трассанта является обязательным реквизитом тратты.

Трассат – плательщик по тратте.

Тратта – переводный вексель. Плательщиком по нему обычно является не векселедатель, а третье лицо – акцептант (обычно – банк), который путём акцепта принимает на себя безусловное обязательство осуществить плату.

Форс-мажор – возникновение чрезвычайных и неотвратимых обстоятельств, результатом которых является невыполнение условий договора. При этом одна сторона невольно становится причинителем убытка другой стороне. Подразделяется на «непреодолимую силу» (носит объективный характер – возможно предусмотреть, но невозможно предотвратить) и юридический форс-мажор (конкретное воплощение приобретает в формулировке форс-мажора в договоре).

Цессия – (Cession – уступка) – передача владельцем другому лицу некой вещи или права требования в связи с договором, которым он обладает, в обмен на уплату её денежной стоимости или на другую вещь.

Литература

1. Безбах В.В., Пучинский В.К. Гражданское и торговое право зарубежных стран. – М., 2004. – 896 с.
2. Бирюков М.М. Европейское право: Краткий курс. – М.: ДА МИД России, 2003. – 109 с.
3. Богатых Е.А. Гражданское и торговое право: Учеб. пос. – М.: Юрид. фирма «Контракт», 2004. – 367 с.
4. Большой юридический энциклопедический словарь / Авт. и сост. А.Б. Барихин. – М.: Книжный мир, 2006. – 719 с.
5. Буйи М. Торговое право: Словарь французских терминов / Пер. с фр. Е.В. Азимовой. – М.: Междунар. отношения, 1993. – 272 с.
6. Бушев А.Ю. Коммерческое право зарубежных стран: Учеб. пособие / А.Ю. Бушев, О.А. Макарова, В.Ф. Попондопуло; Ред. В.Ф. Попондопуло. – СПб.; М.; Харьков: Питер, 2004. – 288 с.
7. Вилкова Н.Г. Договорное право в международном обороте. – М.: Статут, 2004. – 511 с.
8. Вологдин А.А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: Учеб. пособие. – М.: Высш. образование, Юрайт-Издат, 2009. – 425 с.
9. Герасин С.И. Изъятие земельных участков в общественных интересах по законодательству Германии // Гос-во и право, 2005, №2. С. 59-66.
10. Гражданский кодекс Российской Федерации. Части первая, вторая, третья и четвертая: Текст с изменениями и дополнениями на 1 июля 2011. – М.: Эксмо, 2011. – 655 с.
11. Гражданское и семейное право развивающихся стран: Учеб. пособие / В.В. Безбах и др. – М.: Ун-т дружбы народов, 1989. – 205 с.
12. Гражданское и торговое право зарубежных государств: Учебник. В 2 т. / Г.Н. Буднева, Е.А. Васильев, А.В. Грибанов и др.; Отв. ред.: Е.А. Васильев, А.С. Комаров. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Междунар. отношения, Т. 1. – 2006. – 556 с.; Т. 2. – 2006. – 633 с.
13. Гражданское и торговое право капиталистических государств: Учебник / Е.А. Васильев, В.В. Зайцев, А.А. Костин и др.; Под ред. Е.А. Васильева. – Изд. 3-е, перераб. и доп. – М.: Междунар. отношения, 1993. – 560 с.
14. Гражданское и торговое право капиталистических стран: Учеб. пособие / Под ред. В.П. Мозолина и М.И. Кулагина. – М.: Высш. шк., 1980. – 382 с.
15. Гражданское, торговое и семейное право капиталистических стран: Сб. нормативных актов: гражданские и торговые кодексы: Учеб. пособие / Под ред. В.К. Пучинского, М.И. Кулагина. – М.: Изд-во УДН, 1986. – 336 с.
16. Гражданское, торговое и семейное право капиталистических стран: Сб. нормативных актов. Обязательственное право: Учеб. пособие / Под ред. В.К. Пучинского, М.И. Кулагина. – М.: Изд-во УДН, 1989. – 293 с.
17. Гражданское уложение Германии: Ввод. Закон к Гражд. уложению / Пер. с нем.; Науч. ред. А.Л. Маковский и др. – М.: Волтерс Клувер, 2004. – 816 с.

18. Давид Р. Основные правовые системы современности / Пер. с фр. и вступ. ст. В.А. Туманова. – М.: Прогресс, 1988. – 496 с.
19. Давид Р., Жоффре-Спинози К. Основные правовые системы современности / Пер. с фр. – М.: Междунар. отношения, 1997. – 400 с.
20. Европейское право: Право Европейского Союза и правовое обеспечение защиты прав человека: Учебник / МГИМО / Отв. ред. Л.М. Энтин. – М.: Норма, 2008. – 960 с.
21. Европейское право: Учебник для вузов / МГИМО / Отв. ред. Л.М. Энтин. – М.: Норма: Инфра-М, 2002. – 700 с.
22. Единообразный торговый кодекс США. – М.: Международный центр финансово-экономического развития, 1996. – 427 с.
23. Зенин И.А. Гражданское и торговое право капиталистических стран. – М.: Высш. обр., 2008. – 238 с.
24. Кабанов А.А. Гражданское и торговое право зарубежных стран: Вопросы и ответы. – СПб., 2001. – 46 с.
25. Кабанов А.А. Гражданское и торговое право зарубежных стран: Вопросы и ответы. Изд. 2-е, перераб. и доп. – СПб., 2004. – 85 с.
26. Кабанов А.А. Гражданское и торговое право зарубежных стран: Вопросы, ответы и словарь терминов. – СПб.: СПбАУиЭ, 2007. – 92 с.
27. Кабанов А.А. Хозяйственное право: Вопросы и ответы. – СПб.: СПбАУиЭ, 2007. – 63 с.
28. Коммерческое право зарубежных стран: Учебник / А.Ю. Бушев; Общ. ред. В.В. Попондопуло. – СПб.: Юр.ф-т СПбГУ, 2005. – 501 с.
29. Коммерческое право: Учебник / А.Ю. Бушев, О.А. Городов, Н.А. Джабава и др.; Под. ред. В.Ф. Попондопуло, В.Ф. Яковлевой. – СПб.: Юристь, 2002. Ч.1. – 620 с.; Ч.2. – 636 с.
30. Конституции зарубежных государств: Великобритания. Франция. Германия. Италия. Соединенные Штаты Америки. Япония. Бразилия: Учеб. пособие. Изд. 7-е, перераб. и доп. – М.: Волтерс Клувер, 2010. – 624 с.
31. Кох Х., Магнус У., Виинклер фон Моренфельс П. Международное частное право и сравнительное правоведение / Пер. с нем. Ю.М. Юмашева. М.: Международные отношения, 2003. – 480 с.
32. Кудинов О.А. Гражданское и торговое право зарубежных стран: Краткий курс. – М.: Дашков и К°, 2009. – 92 с.
33. Непомнящий Е.Г. Организация и регулирование внешнеэкономической деятельности: Конспект лекций. – Таганрог: Таганрогский институт управления и экономики, 2008. – 187 с.
34. Осаке К. (Кристофер) Сравнительное правоведение в схемах. Общая и Особенная части: Учебно-практ. пособие. 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Дело, 2002. – 463 с.
35. Осаке К. (Кристофер) Сравнительное правоведение в схемах. Общая и Особенная части: Схематический комментарий: Учебно-практ. пособие. 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрист, 2008. – 829 с.
36. Основной Закон Федеративной Республики Германия: Немецко-русское издание текста. Бонн, 2001. – 207 с.

37. Основные институты гражданского права зарубежных стран / В.В. Залесский, К.М. Беликова, Н.И. Гайдаенко Шер и др.; отв. ред. В.В. Залесский. – М.: Норма, 2009. – 1183 с.
38. Основные институты гражданского права зарубежных стран: Сравнительно-правовое исследование / В.В. Залесский, Г.Е. Авиллов, М.М. Вильданова и др.; Гл. ред. В.В. Залесский. – М.: НОРМА, 2000. – 648 с.
39. Попондопуло В.Ф. Коммерческое (предпринимательское) право: Учебник. – М.: Юристъ, 2003. – 668 с.
40. Правовые системы стран мира: Энцикл. справ. / Ф.М. Решетников и др.; отв. ред. А.Я. Сухарев. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: НОРМА, 2003. – 967 с.
41. Политико-правовые системы стран Европы и Северной Америки: сравнительные исследования: Межвузовский сборник научных статей / М-во юстиции Российской Федерации, Российская правовая акад., Средне-Волжский (г. Саранск) фил.; ред.: И.В. Бахлов, С.Ш. Маринова. – Саранск: СВФ РПА, 2008. – 261 с.
42. Предпринимательское (хозяйственное) право: Учебник. В 2-х т. / В.К. Андреев, Л.В. Андреева, А.Ю. Голубков; Отв. ред. О.М. Олейник. – М.: Юристъ, Т.1. – 2003. – 725 с.; Т.2. – 2002. – 666 с.
43. Регулирование внешнеэкономической деятельности: Международные соглашения. – СПб.: ТИРЕКС, 2001. – 152 с.
44. Романов А.К. Право и правовая система Великобритании: Учеб. пособие. – М.: Форум, 2010. – 287 с.
45. Романов А.К. Правовая система Англии: Учеб. пос. 2-е изд. – М.: Дело, 2002. – 344 с.
46. Савельев В.А. Гражданский кодекс Германии: История, система, институты. – 2-е изд. перераб. и доп. – М.: Юрист, 1994. – 95 с.
47. Сербин М.В. Европейское право: Альбом схем / М.В. Сербин, К.В. Чеглаков. – СПб.: ГУАП, 2007. – 32 с.
48. Смирнова Е.С. Россия и европейские стандарты института гражданства в начале XXI века // Гос-во и право. 2002. – № 2. – С. 67-74.
49. Соединенные Штаты Америки: Конституция и законодательные акты / Под ред. О.К. Жидкого. – М.: Прогресс Универс, 1993. – 768 с.
50. Тихомиров Ю.А. Курс сравнительного правоведения. – М.: НОРМА, 1996. – 427 с.
51. Тихомиров Ю.А. Современное публичное право: Монографический учебник. – М.: Эксмо, 2008. – 446 с.
52. Федеративная Республика Германия. Законы. Торговое уложение Германии. Закон об акционерных обществах, Закон об обществах с ограниченной ответственностью. Закон о производственных кооперативах / Пер. с нем. – М.: Волтерс Клувер, 2005. – 624 с.
53. Франция. Законы. Французский гражданский кодекс / Науч. ред. Д.Г. Лаврова. – СПб.: Юрид. центр Пресс, 2004. – 1099 с.
54. Французский гражданский кодекс: Учебно-практический комментарий / Пер. с фр. Ю. Гонгало и др. – М.: Проспект, 2008. – 741 с.

55. Халфина Р.О. Современный рынок: Правила игры: Учеб. пособие по гражданскому и торговому праву зарубежных стран. – М.: Гуманит. знание, 1993. – 137 с.

56. Хрестоматия по истории государства и права зарубежных стран: Учеб. пособие / Сост. В.Н. Садиков. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ТК Велби, Проспект, 2008. – 768 с.

57. Цвайгерт К., Кётц Х. Введение в сравнительное правоведение в сфере частного права: В 2-х тт. – Т. 1. Основы: Пер. нем. – М.: Междунар. отношения, 2000. – 480 с.

58. Цвайгерт К., Кётц Х. Введение в сравнительное правоведение в сфере частного права: В 2-х тт. – Т. 2: Пер. нем. – М.: Междунар. отношения, 2000. – 512 с.

59. Юридический энциклопедический словарь / Гл. ред. О.Е. Кутафин. М.: Большая Рос. энциклопедия, 2003 – 558 с.

60. Юридический энциклопедический словарь / Под общ. ред. В.Е. Крутских. 3-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2003. – 450 с.

61. **Schweizerisches Zivilgesetzbuch** vom 10. Dezember 1907 (Stand am 26. Februar 2002).

62. Гарант-максимум: Информационно-правовая система. – Дата обновления: 15.09.2011.

Содержание

Введение	3
1. Предмет гражданского и торгового права зарубежных стран	4
2. Методы гражданского и торгового права зарубежных стран	4
3. Различие публичного и частного права в зарубежных странах	5
4. Принципы гражданского и торгового права зарубежных стран	5
5. Тенденции развития гражданского и торгового права зарубежных стран	6
6. Источники гражданского и торгового права зарубежных стран	7
7. Источники гражданского и торгового права Франции	9
8. Источники гражданского и торгового права Германии	10
9. Источники гражданского и торгового права Швейцарии	12
10. Источники гражданского и торгового права Англии	13
11. Источники гражданского и торгового права США	13
12. Физические лица как субъекты гражданского и торгового права	14
13. Правоспособность физических лиц	15
14. Дееспособность физических лиц	16
15. Понятие юридического лица	17
16. Признаки юридического лица	17
17. Основные виды юридических лиц в гражданском и торговом праве зарубежных стран	18
18. Порядок образования юридических лиц	19
19. Правоспособность юридических лиц	20

20. Понятие представительства в торговых отношениях зарубежных стран	21
21. Торговое представительство и посредничество	22
22. Представительство, осуществляемое служащими торгового предприятия	22
23. Представительство, осуществляемое торговыми агентами	23
24. Представительство в праве Англии и США	24
25. Виды агентов в Англии и США	24
26. Понятие коммерсанта в зарубежных странах	25
27. Права и обязанности коммерсанта	26
28. Понятие торговой сделки в зарубежных странах	26
29. Правовые последствия деления сделок на гражданские и торговые . . .	27
30. Специальные правила деятельности коммерсантов	27
31. Торговая регистрация в зарубежных странах	28
32. Основные принципы торговой регистрации	28
33. Торговая документация	29
34. Понятие фирменного наименования	29
35. Торговое товарищество	30
36. Полные товарищества в праве континентальной Европы	30
37. Партнёршип в праве Англии и США	31
38. Коммандитные товарищества в зарубежном праве	32
39. Акционерные общества	32
40. Понятие уставного капитала	33
41. Права и обязанности акционеров	34

42. Органы управления и отчётность акционерных обществ	36
43. Общества с ограниченной ответственностью	36
44. Паевой капитал общества с ограниченной ответственностью	36
45. Права и обязанности участников общества с ограниченной ответственностью	37
46. Органы управления обществ с ограниченной ответственностью	38
47. Частные компании в Англии	38
48. Государственные объединения в частном праве зарубежных стран	38
49. Монополистические объединения	40
50. Правовое регулирование монопольной практики	40
51. Понятие вещных прав в зарубежных странах	41
52. Основные черты вещного права в зарубежных странах.	41
53. Основные виды вещных прав в зарубежных странах	42
54. Объекты вещных прав в гражданском и торговом праве зарубежных стран	42
55. Бестелесное имущество в торговом праве зарубежных стран	43
56. Право собственности в зарубежных странах	44
57. Позитивная и негативная стороны права собственности	45
58. Ценные бумаги в праве зарубежных стран	45
59. Классификация ценных бумаг в зарубежных странах	47
60. Оборотные документы	47
61. Права на чужие вещи – залог	48
62. Основные виды залога в праве зарубежных стран	49
63. Права на чужие вещи – аренда земли	50

64. Права на чужие вещи – сервитут, узуфрукт	50
65. Понятие доверительной собственности	51
66. Специфика института доверительной собственности	52
67. Трест как разновидность доверительной собственности	53
68. Основания приобретения права собственности	54
69. Первоначальное приобретение права собственности	54
70. Материальное производство как способ приобретения права собственности	54
71. Приобретение плодов как способ приобретения права собственности .	55
72. Присвоение бесхозных вещей как способ приобретения права собственности	55
73. Приобретение права собственности в силу приобретательной давности	56
74. Производные способы приобретения права собственности	56
75. Защита права собственности	57
76. Виндикационный и негаторный иски	58
77. Понятие обязательства в зарубежных странах	59
78. Основные виды обязательств в частном праве зарубежных стран	60
79. Делимые и неделимые обязательства	61
80. Обязательства с позитивным и негативным содержанием, факультативные и альтернативные	61
81. Понятие «голого права» в зарубежных странах	62
82. Договор как основание возникновения обязательств	62
83. Виды договоров в континентальной Европе	63
84. Классификация договоров в Англии и США	64

85. Договор купли-продажи	64
86. Понятие исковой давности в торговом праве зарубежных стран и источники правового регулирования	65
87. Условия применения исковой давности в торговом праве зарубежных стран	66
88. Сроки исковой давности, их приостановление и перерыв в торговом праве зарубежных стран	66
89. Понятие расчётных и кредитных отношений	67
90. Договор ссуды в частном праве зарубежных стран	68
91. Обязанности ссудополучателя	68
92. Договор займа в частном праве зарубежных стран	68
93. Вексель и чек в расчётно-кредитных отношениях	69
94. Вексель в частном праве зарубежных стран	70
95. Правовое регулирование векселя в зарубежных странах	70
96. Основные реквизиты векселя	71
97. Механизм действия векселя в зарубежных странах	71
98. Аваль и пролонгация векселя	72
99. Чек как средство платежа в частном праве зарубежных стран	73
100. Реквизиты чека в зарубежных странах	74
101. Виды чеков в праве зарубежных стран	74
102. Торговые расчёты в праве зарубежных стран	75
103. Понятие аккредитива в зарубежных странах	75
104. Разновидности аккредитива	76
105. Понятие инкассо в праве зарубежных стран	77

Заключение	77
Словарь терминов	78
Литература	82

Андрей Александрович Кабанов,
кандидат юридических наук, доцент
e-mail: *akabanov@inbox.ru*



**Гражданское и торговое право
зарубежных стран**

**Вопросы, ответы
и словарь терминов**

2-е издание, переработанное и дополненное

Печатается в авторской редакции

Подписано в печать и свет 14.10.2011. Тираж 100 экз.
Объем 5,7 п.л. Формат 60x80 1/16. Печать офсетная. Цена договорная.

Отпечатано в ООО «Копи-Р Групп»
190000, Санкт-Петербург, пер. Гривцова, д. 1/64